



KazakhExport

ФУНДАМЕНТ
ДЛЯ ЭКСПОРТА
КАЗАХСТАНА

2018

ГODOVOЙ ОТЧЕТ



KazakhExport

Экономическая состоятельность государства складывается из многих факторов, один из самых важных – экспорт продукции в другие страны. Поддержка экспортного потенциала является фундаментом успешного развития казахстанской экономики. Три прямоугольника, заложенные в графический символ логотипа KazakhExport, символизируют краеугольные камни этого фундамента – гарантии государства, стабильность и целостность системы экспортной поддержки.

Содержание

Ключевые события 2018 года •	2 •
Обращение Председателя Совета директоров •	4 •
Обращение Председателя Правления •	6 •
1. О компании KazakhExport •	8 •
2. Стратегия развития •	17 •
3. Операционные результаты деятельности •	22 •
4. Финансовые результаты деятельности •	38 •
5. Практика закупок •	40 •
6. Основные цели и задачи на 2019 год •	42 •
7. Корпоративное управление •	44 •
8. Управление рисками •	56 •
9. Кадровая политика •	60 •
10. Политика в области социальной ответственности •	63 •
11. Благотворительность и спонсорство •	64 •
12. Финансовая отчетность •	65 •





КЛЮЧЕВЫЕ СОБЫТИЯ 2018 года

Внесение изменений в постановление Правления Национального Банка Республики Казахстан от 13 сентября 2017 года № 170 «Об установлении нормативных значений и методик расчетов пруденциальных нормативов и иных обязательных к соблюдению норм и лимитов размера капитала банка на определенную дату и Правил расчета и лимитов открытой валютной позиции» по отнесению договора добровольного страхования займа к твердому виду залога



Передислокация
в г. Астана



Создание
представительства
в г. Алматы



Переоформление
лицензии № 2.1.55 от 21
мая 2018 года на право
осуществления страховой
(перестраховочной)
деятельности по отрасли
«общее страхование»



Введение в опытную
эксплуатацию единой
информационной площадки
«Digital Baiterek»



Вступление KazakhExport
в Совет представителей
Страхового омбудсмента
согласно новым
требованиям
законодательства
о страховой деятельности



Подписание Меморандума
о сотрудничестве
с азербайджанским фондом
поощрения экспорта
и инвестиций «AZPROMO»

Подписание
Меморандума
о взаимопонимании
и сотрудничестве
и Совместный план
мероприятий между
Министерством
иностраннных дел,
Национальной палатой
предпринимателей
РК «Атамекен» и
KazakhExport в целях
усиления взаимодей-
ствия, согласованности
и координации действий
между сторонами по
вопросам продвижения
казахстанского экспорта
товаров, работ и услуг
в странах ближнего
и дальнего зарубежья

Подтверждение
рейтинга финансовой
надежности от Moody's
на уровне «Вaa3»
«стабильный»

Открытие офисов
представителей в
г. Казань и г. Сиань

Подписание договора
перестрахования между
KazakhExport и Российским
агентством по страхованию
экспортных кредитов и
инвестиций «ЭКСАР» в
рамках XIII Международной
конференции «Евразийская
экономическая интеграция»

Подписание
с ОАО «Белгазпромбанк»
Соглашения о реализации
совместных проектов,
в рамках которого
предусмотрен абсолютно
новый для белорусского
рынка инструмент
финансирования торговых
проектов, реализуемых
между резидентами
Республики Казахстан
и Республики Беларусь

В соответствии с Посланием
Президента Республики
Казахстан от 5 октября
2018 года в рамках 500
миллиардов тенге на
поддержку обрабатывающей
промышленности и
несырьевого экспорта,
предусмотрены средства для
поддержки KazakhExport

Участие в первой в истории
КНР международной выставке
импортированной продукции
(China International Import Expo)



Ключевые события 2018 года • **Обращение Председателя Совета директоров** • Обращение Председателя Правления • 1. О компании KazakhExport • 2. Стратегия развития • 3. Операционные результаты деятельности • 4. Финансовые результаты деятельности • 5. Практика закупок • 6. Основные цели и задачи на 2019 год • 7. Корпоративное управление • 8. Управление рисками • 9. Кадровая политика • 10. Политика в области социальной ответственности • 11. Благотворительность и спонсорство • 12. Финансовая отчетность •

Обращение Председателя Совета директоров

Уважаемые дамы и господа!

Для реализации Послания Первого Президента РК – Елбасы Н.А. Назарбаева народу Казахстана «Третья модернизация Казахстана: глобальная конкурентоспособность» от 31 января 2017 года правительством был разработан Стратегический план развития Республики Казахстан до 2025 года. Его главная цель – добиться качественного и устойчивого подъема экономики, ведущего к повышению благосостояния казахстанцев на уровень стран ОЭСР.

Одна из системных реформ, способствующих достижению поставленной цели – активизация частного сектора за счет развития конкурентной среды и экспортного потенциала. Выработка эффективной стратегии, учитывающей потенциал отечественной экономики и возможность занять

конкурентную нишу в мировой торговле, позволит обеспечить устойчивое развитие страны в долгосрочной перспективе.

В августе 2017 года была принята Программа «Национальная экспортная стратегия Республики Казахстан» на 2018–2022 годы, для определения успешности которой был взят конкретный показатель: полуторакратное увеличение объема несырьевого казахстанского экспорта к 2022 году по отношению к 2015 году, а также диверсификация рынков сбыта и экспорта товаров и услуг.

В этой связи ключевая роль отведена АО «Экспортная страховая компания «KazakhExport», созданному в соответствии с лучшими мировыми практиками.

Промежуточные итоги реализации Национальной экспортной стратегии показывают положительную динамику. По итогам 2018 года экспорт несырьевых товаров, работ и услуг составил \$22,9 млрд. Опережающий рост зафиксирован в таких отраслях, как деревообрабатывающая промышленность – на 62%, химическая промышленность – на 22%, машиностроение – на 19,3%, пищевая промышленность – на 7,6%.

Расширяется география экспорта. Основными рынками сбыта казахстанских обработанных товаров стали Китай, Россия, страны Евросоюза, Узбекистан, Турция, Япония, Кыргызстан, ОАЭ и Афганистан, на которые приходится около 75% всего экспорта.

Основные показатели внешней торговли и экспорта демонстриру-



ют устойчивый рост. Внешнеторговый оборот Казахстана по сравнению с 2017 годом увеличился на 20% до \$93,5 млрд, экспорт вырос почти на 26% и составил около \$61 млрд. Экспорт готовой продукции вырос на 16%, или на \$485 млн.

По состоянию на 1 января 2019 года KazakhExport поддержал более 70 казахстанских предприятий-экспортеров во всех регионах Казахстана, 27 из которых впервые воспользовались услугами KazakhExport в 2018 году. В частности, было заключено более 300 договоров страхования, что в 1,5 раза больше чем в 2017 году. Поддержано экспортных контрактов на сумму более \$1 млрд по поставке казахстанской продукции машиностроения, металлургии, химии, пищевой и легкой промышленности, агропромышленного комплекса в такие стра-

ны, как Азербайджан, Беларусь, Германия, Чехия, Грузия, Китай, Монголия, Кыргызстан, Россия, Таджикистан и Узбекистан.

Рейтинг финансовой надежности Общества от агентства «Moody's Investors Service» подтвержден на уровне «Вaa3», прогноз по рейтингу финансовой надежности сохранен на уровне «стабильного». Важно отметить, что рейтинговое агентство «Moody's» уже не первый год подтверждает рейтинг Компании на уровне суверенного рейтинга Республики Казахстан.

KazakhExport является полноправным членом таких международных ассоциаций, как «Пражский клуб Бернского союза» и «Aman Union», в которые входят крупнейшие экспортно-кредитные агентства мира. Общество имеет обширную партнерскую сеть в Российской Феде-

рации, Узбекистане, Таджикистане и других государствах.

Меры государственной поддержки экспорта позволили повысить эффективность работы национальной компании «KazakhExport» и обеспечили принятие в 2018 году страховых обязательств в размере более 90 млрд тенге, что выше уровня 2017 года в 2,2 раза.

В 2019 году KazakhExport продолжит работу по институциональному развитию Компании за счет получения государственной гарантии по обязательствам KazakhExport и увеличения собственного капитала с целью наращивания объемов несырьевого экспорта.

**Председатель Совета директоров,
Заместитель Премьер-министра
Республики Казахстан
Ерболат Досаев**



Ключевые события 2018 года • **Обращение Председателя Совета директоров** • Обращение Председателя Правления • 1. О компании KazakhExport • 2. Стратегия развития • 3. Операционные результаты деятельности • 4. Финансовые результаты деятельности • 5. Практика закупок • 6. Основные цели и задачи на 2019 год • 7. Корпоративное управление • 8. Управление рисками • 9. Кадровая политика • 10. Политика в области социальной ответственности • 11. Благотворительность и спонсорство • 12. Финансовая отчетность •

Обращение Председателя Правления

Уважаемые клиенты, партнеры и коллеги!

Этот год стал началом нового этапа в нашей деятельности. KazakhExport провел большую работу по институциональному развитию, расширению объемов поддержки экспортеров и количества предприятий обрабатывающего сектора, увеличивших экспорт с помощью наших инструментов.

В 2018 году 27 производителей-экспортеров со всех регионов Казахстана впервые воспользовались поддержкой KazakhExport в таких отраслях, как агропромышленный комплекс, легкая и пищевая промышленность, машиностроение, металлургия, химия.

По итогам 2018 года сумма экспортных контрактов, реализуемых

при содействии KazakhExport, превысила 370 млрд тенге и выросла в полтора раза по сравнению с 2017 годом.

Сегодня нашими партнерами во всех регионах Казахстана являются как крупные компании, так и представители малого и среднего бизнеса. Производство казахстанских производителей экспортируется в Азербайджан, Армению, Беларусь, Германию, Грузию, Италию, Китай, Кыргызстан, Монголию, Россию, Таджикистан, Туркменистан, Узбекистан, Японию.

В 2018 году мы отказались от неосновной деятельности по перестрахованию классических видов риска, сосредоточившись на поддержке несырьевого экспорта,

и развитии нового направления – экспорта услуг.

При нашей поддержке казахстанский экспортер участвует в тендере в Словакии по строительству железной дороги. Еще одно предприятие заключило экспортный контракт по строительству золотоизвлекательной фабрики в Кыргызстане. В рамках проекта будут применяться строительные материалы и оборудование, произведенные в Казахстане: электрооборудование, металлоконструкции, сэндвич-панели и т. д.

В статусе национальной компании мы расширяем географию своего присутствия. Проведенная KazakhExport работа позволила укрепить сотрудничество с меж-



дународными институтами развития и финансовыми организациями, а также увеличить число партнеров в России, Таджикистане и Узбекистане. Это обеспечивает нашу поддержку экспортным проектам на всех стадиях реализации.

В соответствии со Стратегией развития KazakhExport в 2018 году было открыто первое зарубежное представительство в Казани, которое работает не только в Татарстане, но в регионе Поволжья в целом. Начата работа по открытию сети представительств в приграничных регионах России, а также в странах Центральной Азии.

Учитывая задачи, возложенные на АО «Экспортная страховая компа-

ния «KazakhExport», в 2019 году Общество совместно с Единственным Акционером – АО «Национальный управляющий холдинг «Байтерек» и Правительством Республики Казахстан продолжит работу по расширению клиентской базы, а также развитию сети банков-партнеров как в Казахстане, так и в странах ближнего и дальнего зарубежья.

Благодарю наших клиентов и партнеров за плодотворное сотрудничество, желаю финансовой стабильности и процветания!

**Председатель Правления
АО «Экспортная страховая
компания «KazakhExport»
Руслан Искаков**



«Изумрудный квартал»

Административный комплекс в городе Нур-Султане. Высота зданий «Изумрудного квартала» составляет 37 и 49 этажей. Высота 49-этажного здания – 201 метр!

01

Архитектура «Изумрудного квартала» имеет множество уникальных особенностей: начиная с 32 этажа, площадь каждого последующего увеличивается. Так, здания становятся ассиметричными с отклоняющейся на 9 метров верхней частью. Масса самого высокого здания – 186 тыс. тонн. В его основании находятся буронабивные сваи и фундаментная плита толщиной около 3 метров. Концепция комплекса разработана всемирно известным архитектором Роем Варакалли и фирмой Zeidler Partnership Architects (Канада) совместно с Проектным институтом «Базис».

О компании KazakhExport





Ключевые события 2018 года • Обращение Председателя Совета директоров • Обращение Председателя Правления • 1. О компании KazakhExport • 2. Стратегия развития • 3. Операционные результаты деятельности • 4. Финансовые результаты деятельности • 5. Практика закупок • 6. Основные цели и задачи на 2019 год • 7. Корпоративное управление • 8. Управление рисками • 9. Кадровая политика • 10. Политика в области социальной ответственности • 11. Благотворительность и спонсорство • 12. Финансовая отчетность •

Акционерное общество «Экспортная страховая компания «KazakhExport» (далее – KazakhExport) – национальный институт развития, созданный для поддержки казахстанского

экспорта посредством реализации страхового инструментария защиты экспортных операций. KazakhExport предлагает услуги по страхованию коммерческих и политических рисков,

сопровождающих реализацию внешнеэкономических контрактов предприятий-экспортеров несырьевого сектора.

Поддержка
роста экспорта
несырьевых товаров,
работ, услуг в приоритетных
секторах экономики и
формирование практики
финансово-страховой и
нефинансовой поддержки
казахстанских
предприятий

Миссия

Стать ключевым институтом развития в реализации государственной внешнеэкономической политики Республики Казахстан в Центрально-Азиатском регионе и странах Евразийского экономического союза

Видение





Ключевые события 2018 года • Обращение Председателя Совета директоров • Обращение Председателя Правления • 1. О компании KazakhExport • 2. Стратегия развития • 3. Операционные результаты деятельности • 4. Финансовые результаты деятельности • 5. Практика закупок • 6. Основные цели и задачи на 2019 год • 7. Корпоративное управление • 8. Управление рисками • 9. Кадровая политика • 10. Политика в области социальной ответственности • 11. Благотворительность и спонсорство • 12. Финансовая отчетность •

Краткая история KazakhExport

2003 год

Создание KazakhExport (Постановление Правительства Республики Казахстан от 12 мая 2003 года № 442).

2010 год

Увеличение уставного капитала с целью поддержки операций по экспортному торговому финансированию.

2005– по июль 2018 года

Оперирование на страховом рынке в качестве перестраховочной организации как на пропорциональной, так и на непропорциональной основе.

2013 год

Вхождение в состав АО «НУХ «Байтерек» (Единственный акционер).

2014 год

Вступление в Amap Union – Ассоциацию крупнейших экспортно-кредитных агентств Исламских государств и арабского мира.

2004 год

Вступление в Пражский клуб Бернского союза – Ассоциацию крупнейших международных экспортно-кредитных агентств (37 агентств, 34 страны и 3 транснациональные организации).

Присвоение международного рейтинга финансовой устойчивости от рейтингового агентства «Moody's Investors Service».

2012 год

Впервые в истории Казахстана при финансово-страховой поддержке KazakhExport осуществлен экспорт отечественных локомотивов в Республику Таджикистан.

2015 год

Присвоение статуса Наблюдателя Бернского союза, созданного в 1934 году и представляющего собой неофициальное объединение страховых компаний, занимающихся страхованием экспортных кредитов и инвестиций.

Впервые в истории Казахстана при участии KazakhExport заключена первая экспортная сделка международного уровня по схеме лизингового финансирования по поставке 10 отечественных локомотивов в Республику Азербайджан.



Ключевые события 2018 года • Обращение Председателя Совета директоров • Обращение Председателя Правления • 1. О компании KazakhExport • 2. Стратегия развития • 3. Операционные результаты деятельности • 4. Финансовые результаты деятельности • 5. Практика закупок • 6. Основные цели и задачи на 2019 год • 7. Корпоративное управление • 8. Управление рисками • 9. Кадровая политика • 10. Политика в области социальной ответственности • 11. Благотворительность и спонсорство • 12. Финансовая отчетность •

2016 год

Расширение линейки инструментов страховой поддержки: добровольное страхование займов, страхование авансового платежа, торговое финансирование в национальной валюте и российских рублях, а также страхование финансового лизинга.

Капитализация KazakhExport на сумму 14 млрд тенге, финансовые средства предназначены для оказания мер поддержки экспортерам посредством реализации инструментов предэкспортного и экспортного торгового финансирования.

Получены лицензии Национального Банка Республики Казахстан по дополнительным классам страхования «Страхование займов», «Страхование ГПО», а также разработаны правила и внедрены новые инструменты поддержки экспорта, среди которых добровольное страхование займов, страхование авансового платежа, предэкспортное финансирование, страхование лизинга.

2017 год

Капитализация на сумму 13,9 млрд тенге с целью поддержки финансовой устойчивости и увеличения объемов предоставляемой поддержки.

Преобразование АО «Экспортно-кредитная страховая корпорация «КазЭкспортГарант» в АО «Экспортная страховая компания «KazakhExport» и включение в перечень национальных компаний.

Актуализация Стратегии развития «KazakhExport» на 2014–2023 годы в соответствии с Национальной экспортной стратегией Республики Казахстан.

Улучшение прогноза по рейтингу финансовой надежности «ВааЗ» от Moody's с «негативного» на «стабильный».

2018 год

Передислокация в марте 2018 года KazakhExport в г. Астана по новому адресу: г. Астана, проспект Мәңгілік Ел, 55 А БЦ «Байтерек».

Создание представительства в г. Алматы.

Переоформление лицензии № 2.1.55 от 21 мая 2018 года на право осуществления страховой (перестраховочной) деятельности по отрасли «общее страхование».

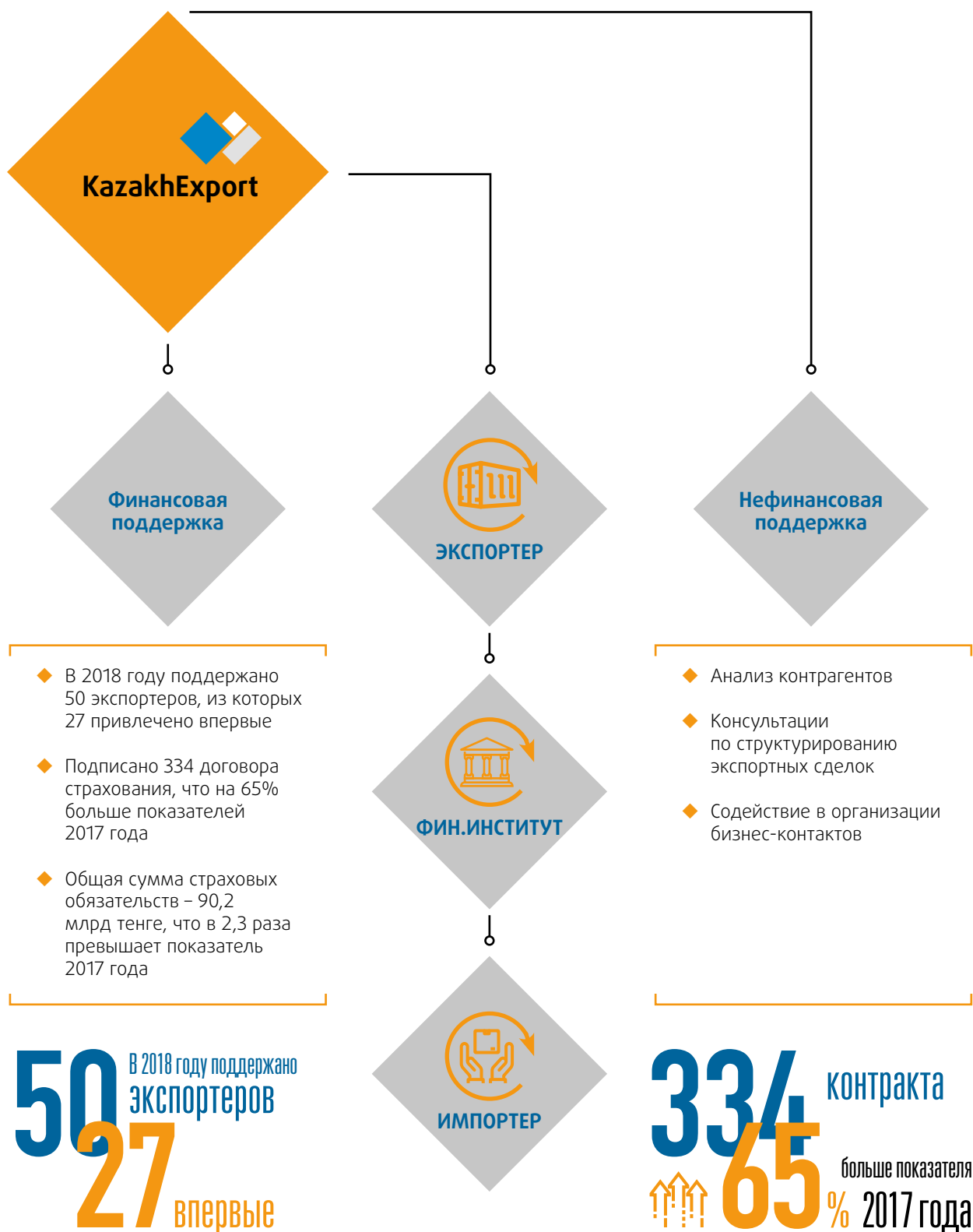
Вступление KazakhExport в сентябре 2018 года в Совет представителей Страхового омбудсмана согласно новым требованиям законодательства о страховой деятельности.

Начало работ зарубежных представителей в г. Казань и г. Сиань.

Введение в опытную эксплуатацию единой информационной площадки «Digital Baiterek».

В соответствии с Посланием Президента Республики Казахстан от 5 октября 2018 года предусмотрены средства для поддержки KazakhExport в рамках 500 миллиардов тенге на поддержку обрабатывающей промышленности и несырьевого экспорта.

Бизнес-модель





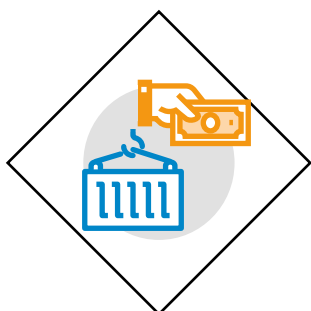
Экспортер и импортер заключают экспортный контракт с возможностью отсрочки платежа



Экспортер подает заявление на страхование в KazakhExport



KazakhExport рассматривает заявку и заключает договор страхования с экспортером



Экспортер поставяет товары и оплачивает страховую премию



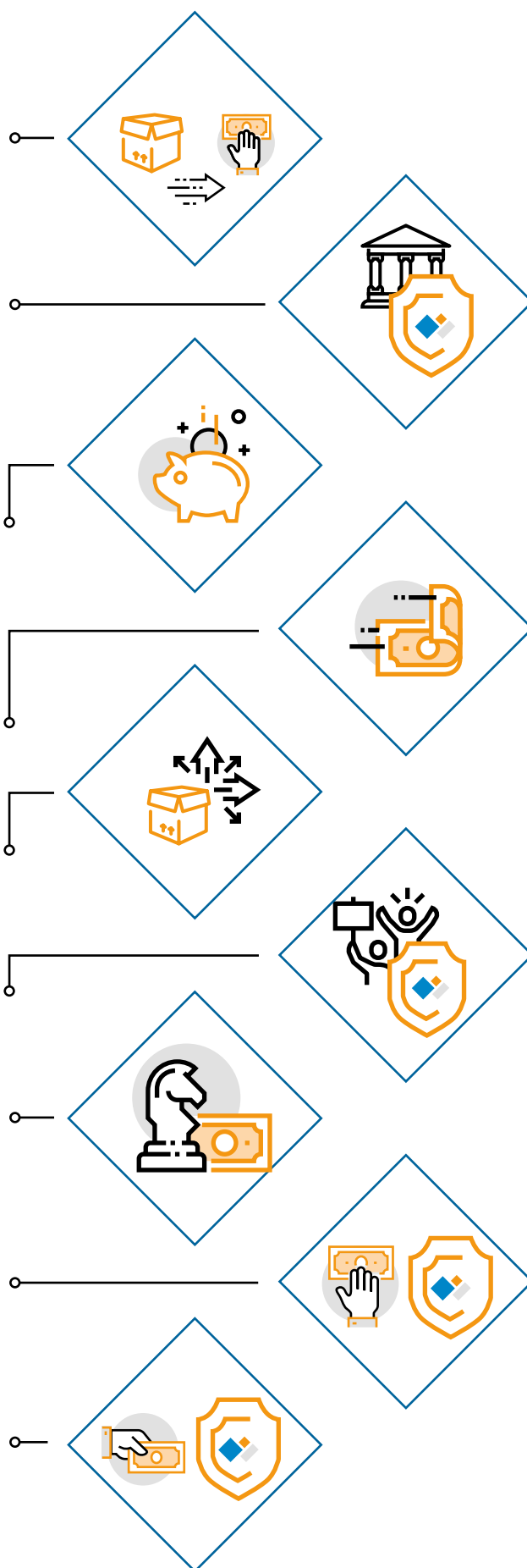
Если импортер не оплачивает полученный товар, компенсирует KazakhExport убытки

KazakhExport
ПОРЯДОК
СТРАХОВАНИЯ*

*Примечание: пример инструмента страхования кредита экспортера

Наши преимущества

- ◆ Возможность экспорта на условиях отсрочки платежа, или увеличение объема экспортных продаж на условиях отсрочки платежа
- ◆ Расширение возможностей и улучшение условий кредитования при наличии страховой защиты KazakhExport, так как страховка KazakhExport является обеспечением по банковским кредитам
- ◆ Сокращение убытков при наступлении страхового случая политического характера, когда исполнение обязательств по экспортному контракту не зависит от контрапартнера за рубежом
- ◆ Уменьшение рисков неплатежа, поскольку даже при гарантийном обеспечении риск полностью не исключается
- ◆ Эффективный инструмент для стратегии «безопасного входа» на новые рынки
- ◆ Защита казахстанских инвестиций за рубежом от политических рисков
- ◆ Стратегическое планирование, основанное на выявленных экспортных рисках
- ◆ Процедура страхования экспортных кредитов, как правило, требует меньших расходов, чем открытие аккредитива
- ◆ Страхование экспортных кредитов дешевле, чем факторинговые операции

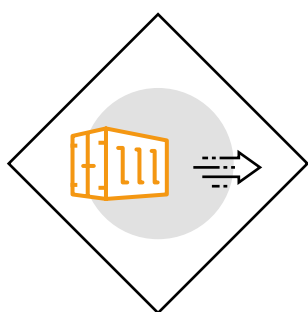


Инструменты поддержки

KazakhExport является единственной страховой организацией, поддерживающей экспорт продукции отечественных производителей посредством общепринятых международных практик страхования и является важным звеном, поддерживающим предпринимателей, начиная с этапа производства отечественных товаров и до реализации его на внешних рынках.

Деятельность KazakhExport, как государственного института развития, основывается, в первую очередь, на необходимости и возможности покрытия коммерческих и политических рисков для поддержки национального экспорта товаров, услуг и инвестиций за рубеж.

KazakhExport предоставляет страховые инструменты поддержки национального экспорта, разработанные в соответствии с лучшими мировыми практиками в области страхования экспортных кредитов, а также максимально соответствующие потребностям потенциального и действующего клиента.



ЭКСПОРТЕР



ФИН.ИНСТИТУТ



ИНВЕСТОР

№	Наименование продукта	Краткое описание продукта	Покрываемые риски
1	Страхование кредита экспортера	Продукт предоставляет экспортеру защиту от риска неисполнения финансовых обязательств иностранным контрагентом при реализации своего товара/работы/услуги на экспорт с условием отсрочки платежа.	Коммерческие и политические
2	Страхование краткосрочной дебиторской задолженности	Продукт предназначен для защиты экспортеров (а также банков, предоставляющих им финансирование) от риска неплатежа иностранных покупателей. При данном продукте экспортер может застраховать планируемый торговый оборот.	Коммерческие и политические
3	Предэкспортное финансирование	Финансирование экспортера на пополнение оборотных средств с целью производства экспортной продукции или выполнение работ и услуг на экспорт.	Коммерческие и политические
4	Страхование авансов	Продукт предоставляет возможность получения альтернативного финансирования в виде авансовых платежей от зарубежных контрагентов, необходимого для пополнения оборотных средств с целью производства экспортной продукции или выполнение работ и услуг на экспорт.	Коммерческие и политические
5	Страхование гражданско-правовой ответственности экспортеров по облигациям	Защита держателей облигаций, выпущенных экспортерами, от риска дефолта.	Коммерческие и политические
6	Страхование документарных аккредитивов	Продукт предоставляет банку экспортера (подтверждающему банку) защиту от риска неисполнения финансовых обязательств банком-эмитентом, открывшим по поручению импортера документарный аккредитив в пользу экспортера.	Коммерческие и политические

№	Наименование продукта	Краткое описание продукта	Покрываемые риски
7	Экспортное торговое финансирование	Финансирование предоставляется опосредованно через банки второго уровня в рамках аккредитивной формы расчетов.	Коммерческие и политические
8	Страхование займов	Продукт предоставляет возможность получения доступа к заемному капиталу для развития экспорта при условии недостаточного залогового обеспечения и/или неготовности кредитора принять на себя риск по сделке в полном объеме.	Коммерческие и политические
9	Страхование финансового лизинга	Продукт предоставляет возможность получения доступа к лизинговым продуктам для приобретения оборудования при условии недостаточного залогового обеспечения и/или неготовности лизингодателя принять на себя риск по сделке в полном объеме.	Коммерческие и политические
10	Страхование банковской платежной гарантии	Продукт предоставляет возможность участникам международных тендеров предоставлять банковские гарантии, выпущенные банками второго уровня Республики Казахстан, без условия подтверждения со стороны зарубежных финансовых институтов.	Коммерческие и политические
11	Страхование банковских гарантий	Продукт предоставляет защиту финансовым институтам от риска неисполнения обязательств иностранным банком.	Коммерческие и политические
12	Страхование гражданско-правовой ответственности экспортера по срочным валютным сделкам	Предоставление страховой защиты банкам от риска неисполнения экспортерами обязательств по валютным срочным контрактам.	Коммерческие и политические
13	Страхование международного факторинга	Страховая защита финансовой организации по факторинговым операциям от риска невыполнения зарубежными контрагентами своих контрактных обязательств.	Коммерческие и политические
14	Страхование казахстанских инвестиций за рубежом	Продукт предоставляет защиту казахстанского инвестора от риска убытка вследствие политических рисков в стране инвестирования.	Политические





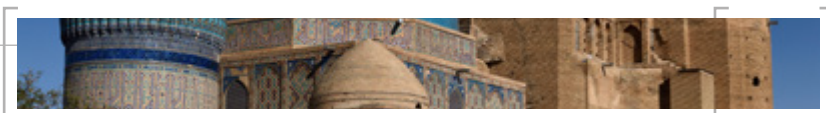
**Мавзолей
Ходжи Ахмеда Ясави**

мавзолей на могиле поэта и проповедника Ходжи Ахмеда Ясави, расположенный в городе Туркестане в Туркестанской области Казахстана.

02

Ныне существующий мавзолей был возведен спустя 233 года после его смерти по приказу Тамерлана. В 1395 году Тамерлан нанес поражение хану Тохтамышу, правителю Золотой Орды и сжёг столицу орды Сарай-Берке. В честь этой победы полководец решил построить новый, грандиозный мемориальный комплекс на месте старого мавзолея Ходжи Ахмеда Ясави.

Стратегия развития



В соответствии с поручением Главы государства была разработана Правительственная программа «Национальная экспортная стратегия РК» на 2018–2022 годы (Национальная экспортная стратегия, НЭС). Целью Национальной экспортной стратегии РК является создание условий для увеличения объема несырьевого экспорта в 1,5 раза к 2022 году (к уровню 2015 года), и вдвое к 2025 году, а также диверсификации рынков сбыта и экспорта товаров и услуг.

Стратегия KazakhExport определяет направления развития в условиях ожидаемого роста как самой экспортно-ориентированной деятельности в несырьевом секторе экономики, так и объемов поддержки экспорта до целево-

го уровня 1% ВВП. KazakhExport должен, с одной стороны, способствовать росту числа экспортеров и объемов несырьевого экспорта, и, с другой стороны, технологически и организационно соответствовать требованиям растущей клиентской базы в условиях увеличения объемов оказываемой поддержки.

Стратегические направления развития KazakhExport включают совершенствование инструментов поддержки экспорта, создание условий для увеличения количества экспортеров и повышение операционной эффективности.

В рамках своей основной деятельности KazakhExport предоставляет предприятиям-экспортерам обрабатывающего сектора и банкам

второго уровня страховую защиту от риска неплатежей при внешне-торговых операциях и гарантирует безопасность экспортных сделок.

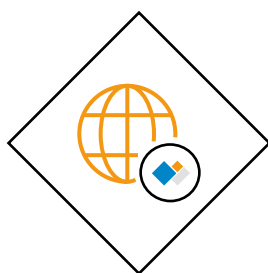
Основная цель государственной политики в области экспорта состоит в диверсификации экспортной корзины и в обеспечении роста несырьевого экспорта опережающими темпами.

С учетом задач Национальной экспортной стратегии, ключевыми стратегическими целями KazakhExport являются увеличение объема поддержанных экспортных контрактов и рост количества экспортеров, получивших финансовую поддержку, до целевых значений.

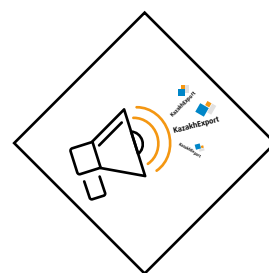
Рост количества экспортеров, получивших финансовую поддержку, может быть достигнут за счет:



1 Привлечения действующих и потенциальных экспортеров в регионах



2 Организации бизнес-контактов через зарубежные представительства

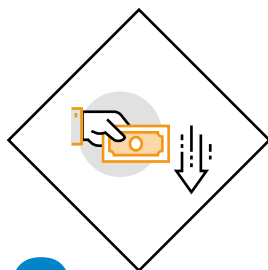


3 Повышения узнаваемости и информированности о деятельности KazakhExport

В свою очередь, увеличение количества экспортных сделок на поддержанного экспортера может быть достигнуто за счет:



1 Создания единого Интернет-ресурса для экспортеров (Digital Baiterek)



2 Удешевления стоимости услуг кредитования и страхования



3 Повышения эффективности за счет автоматизации бизнес-процессов

Ключевые стратегические показатели

Сумма экспортных
контрактов



420 млрд
тенге

Объем принятых
страховых обязательств



90,2 млрд
тенге

Объем экспортной выручки
предприятиями, пользующимися
инструментами поддержки
KazakhExport



104,5 млрд
тенге

Количество экспортных
контрактов



334 ед.

Объем продукции, произведенной
субъектами предпринимательства,
получившими поддержку



157,8 млрд
тенге

Рентабельность
активов



3,3 %

№	Ключевой показатель деятельности	Ед. изм.	Факт 2018 г.	План 2019 г.	План 2020 г.	План 2021 г.
1	Сумма экспортных контрактов	млрд тенге	420	250	300	350
2	Объем экспортной выручки предприятиями, пользующимися инструментами поддержки KazakhExport (с накоп. с 2014 г.)	млрд тенге	104,5	149,3	199,0	248,8
3	Объем принятых страховых обязательств	млрд тенге	90,2	95,0	125,0	155,0
4	Количество экспортеров, впервые получивших поддержку KazakhExport	ед.	27	20	20	20
5	Объем продукции, произведенной субъектами предпринимательства, получившими поддержку, (с накоп. с 2014 г.)	млрд тенге	157,8	149,3	199,0	248,8
6	Количество экспортных контрактов	ед.	334	318	328	338
7	ROA	%	3,3	не менее 1	не менее 1	не менее 1

Результаты работы по стратегическим направлениям

Стратегическое направление 1. Совершенствование инструментов поддержки экспорта

Целью данного направления является совершенствование финансовых и сервисных мер поддержки отечественных экспортеров. Данные меры направлены на поддержку финансовой устойчивости в рамках принятия новых страховых обязательств и расширения деятельности KazakhExport.

В соответствии с Законом Республики Казахстан от 30 ноября 2018 года «О республиканском бюджете на 2019–2021 годы», в марте 2019 года осуществлена

капитализация KazakhExport на 34 млрд тенге.

В целях предоставления государственной гарантии KazakhExport разработан и вступил в силу в апреле 2019 года пакет поправок в Бюджетный кодекс Республики Казахстан о предоставлении государственной гарантии по страховым выплатам для поддержки экспорта.

Кроме того, в 2018 году внесены изменения в постановление

Правления Национального Банка Республики Казахстан от 13 сентября 2017 года № 170 «Об установлении нормативных значений и методик расчетов пруденциальных нормативов и иных обязательных к соблюдению норм и лимитов размера капитала банка на определенную дату и Правил расчета и лимитов открытой валютной позиции» по отнесению договора добровольного страхования займа к твердому виду залога.

Стратегическое направление 2. Создание условий для увеличения количества экспортеров

Целью данного направления является повышение узнаваемости и информированности о KazakhExport и увеличение объемов финансовой поддержки экспортеров путем регионального и зарубежного присутствия с фокусом на малый и средний бизнес и приоритетные отрасли.

В 2018 году утверждена организационная структура KazakhExport в новой редакции, где предусмотрены четыре штатные единицы зарубежных представителей и были открыты офисы представителей в г. Казань и г. Сиань.

В минувшем году были проведены мероприятия по организации бизнес-контактов потенциальных зарубежных импортеров и казахстанских товаропроизводителей.

В апреле–мае 2018 года были проведены встречи с банками Узбекистана и переговоры с частными компаниями в Кыргызстане. Также KazakhExport совместно с Внешнеторговой палатой организовал торговую миссию в Азербайджан.

KazakhExport проводились мероприятия по расширению бизнес-контактов между отечественными экспортерами и зарубежными партнерами на площадках международных бизнес-форумов, проводимых в Казахстане (АЭФ, II Казахстанско-американский бизнес-форум, Казахстанско-польский бизнес-форум, открытие МФЦА и др.).

В сентябре 2018 года совместно с Внешнеторговой палатой была организована торговая миссия в г. Минск и г. Москву. Проведен ряд встреч с банками Беларуси, Российской Федерации и проведены переговоры о возможности сотрудничества по клиентам данных банков в части экспортного торгового финансирования.

В октябре 2018 года по приглашению Внешнеторговой палаты KazakhExport принял участие в Торгово-экономической миссии в г. Сиань (КНР), где были рассмотрены возможности экспорта казахстанских товаров с приме-

нием финансовых инструментов KazakhExport.

В течение октября–ноября 2018 года KazakhExport принял участие в двухсторонних встречах Премьер-Министра Республики Казахстан Сагентаева Б.А. с представителями Азербайджана и Российской Федерации, в рамках которых были предоставлены материалы о возможности участия KazakhExport в проектах поставок локомотивов в Республику Азербайджан.

В ноябре 2018 года KazakhExport принял участие в ежегодной конференции, организованной Евразийским банком развития. На полях конференции был заключен договор о перестраховании с Российским агентством по страхованию экспортных кредитов и инвестиций ЭКСПАР.

На базе существующей инфраструктуры Национальной палаты предпринимателей Республики Казахстан «Атамекен» (далее – НПП) было осуществлено обуче-

ние сотрудников НПП продуктам KazakhExport в 14 областных центрах страны, а также в городах Астана, Алматы и Шымкент. Общее количество прошедших обучающие семинары – 61 сотрудник.

На базе существующей инфраструктуры партнеров АО «ФРП «Даму» и АО «Аграрная кредитная корпорация» был осуществлен охват обучением продуктам KazakhExport сотрудников компаний-партнеров во всех 14

областных центрах, а также городах Астана, Алматы и Шымкент. Общее количество прошедших обучающие семинары: АО «ФРП «Даму» – 99 сотрудников, АО «Аграрная кредитная корпорация» – 78 сотрудников.

Стратегическое направление 3. Повышение операционной эффективности

Целью данного направления является совершенствование внутренних процессов KazakhExport посредством развития человеческого капитала, внедрения инновационных технологий и автоматизация бизнес-процессов, а также оказания финансовых услуг по принципу «единого окна» путем реализации единого портала поддержки казахстанских экспортеров.

В 2018 году организовано участие работников KazakhExport в SME Specialist Meeting 2018 в г. Любляна, Республика Словения. Пройден тренинг «Сбор кредитной информации и Андеррайтинг покупателя» в г. Амман, Иордания.

Кроме того, организовано обучение по страхованию экспортных

кредитов и инвестиций ЭКСАР (г. Москва, Россия) на тему: «Методы страхования дебиторской задолженности экспортера, субсидирования ставки вознаграждения по торговому/предэкспортному финансированию. Методика оценки кредитных рисков».

В рамках новой организационной структуры KazakhExport увеличена доля работников фронт-офиса с 17 до 26 человек. За каждым регионом Казахстана закреплены главные менеджеры Департамента страхования по направлению «Привлечение» для выстраивания коммуникаций с экспортерами. Производятся систематические выезды региональных менеджеров в курируемые регионы для налаживания контактов и связей

с экспортерами, местными исполнительными органами, НПП, а также филиалами банков второго уровня.

На стадии переговоров находятся соглашения с Российским агентством по страхованию экспортных кредитов и инвестиций ЭКСАР по стажировке работников KazakhExport и касательно сотрудничества по обмену сотрудниками в рамках международных стажировок со странами-партнерами (Польша, Россия, ОАЭ).

В целях формирования комплексной поддержки предпринимателей на всех уровнях по принципу единого окна, введена в опытную эксплуатацию единая информационная площадка «Digital Baiterek».

В рамках «Digital Baiterek» KazakhExport реализует 6 мер поддержки экспортеров:



Добровольное
страхование
займов



Добровольное
страхование
финансового лизинга



Экспортное
торговое
финансирование



Страхование банковских
платежных гарантий



Страхование
кредита
экспортера



Предэкспортное
финансирование

Для повышения операционной эффективности KazakhExport в 2018 году автоматизировано 50 отчетов, а также разработаны дополнительные модули в рамках бухгалтерской информационной

системы 1С. Помимо этого, проведена работа по интеграции 1С с автоматизированной информационной системой PrSO, предназначенной для отчетности всех страховых организаций. Интегра-

ция позволила автоматизировать формирование регулярных отчетов KazakhExport, представляемых в Национальный Банк Республики Казахстан.



Бизнес-центр Нурлы-Тау

Современный административно-жилой комплекс общей площадью более 8 гектаров расположенный в деловой части города Алматы.

03

Полифункциональный комплекс «Нурлы-Тау» является архитектурной доминантой административного центра Алматы и крупнейшим общественным центром на территории Казахстана. Уникальная архитектура комплекса, выполненная в стиле Hi-Tech, повторяет силуэты гор Зайлийского Алатау. Для достижения такого эффекта использовано специальное закаленное светоотражающее стекло серо-голубого цвета.

Операционные результаты деятельности





Ключевые события 2018 года • Обращение Председателя Совета директоров • Обращение Председателя Правления • 1. О компании KazakhExport • 2. Стратегия развития • **3. Операционные результаты деятельности** • 4. Финансовые результаты деятельности • 5. Практика закупок • 6. Основные цели и задачи на 2019 год • 7. Корпоративное управление • 8. Управление рисками • 9. Кадровая политика • 10. Политика в области социальной ответственности • 11. Благотворительность и спонсорство • 12. Финансовая отчетность •

Страховую деятельность в Республике Казахстан осуществляют юридические лица, имеющие лицензию уполномоченного органа на осуществление страховой деятельности.

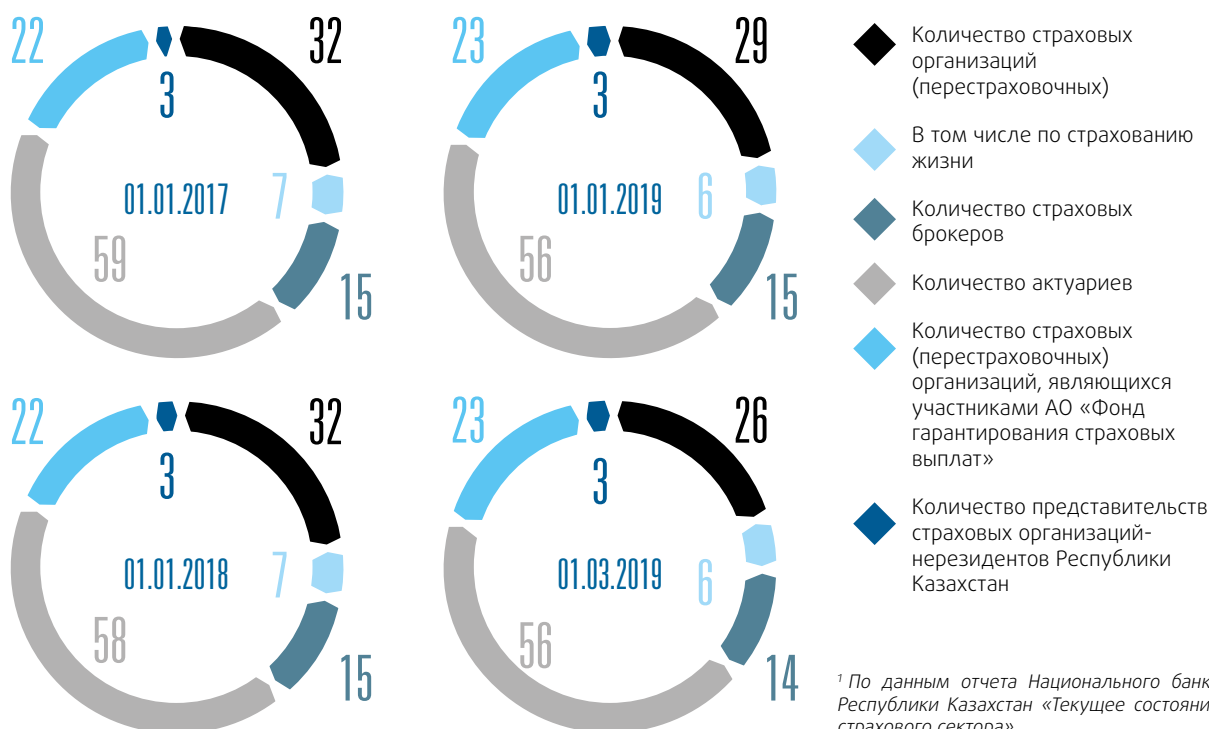
По состоянию на 1 января 2019 года структура страхового рынка представлена 29 компаниями¹.

При этом, несмотря на то, что многие страховые организации имеют лицензии практически по всем классам страхования в отрасли «Общее страхование», страхование экспортных кредитов и инвестиций за рубеж от рисков неплатежа ими не осуществляется. Данные функции на рынке Казахстана осуществляет исключительно KazakhExport.

Деятельность KazakhExport направлена на развитие несырьевого экспорта страны с помощью реализации инструментов страховой поддержки. Основным макроэкономическим показателем, влияющим на деятельность KazakhExport, является экспорт продукции обрабатывающего сектора экономики.

Структура страхового рынка Республики Казахстан за 2016–2019 годы:

Институциональная структура страхового сектора





Ключевые события 2018 года • Обращение Председателя Совета директоров • Обращение Председателя Правления • 1. О компании KazakhExport • 2. Стратегия развития • **3. Операционные результаты деятельности** • 4. Финансовые результаты деятельности • 5. Практика закупок • 6. Основные цели и задачи на 2019 год • 7. Корпоративное управление • 8. Управление рисками • 9. Кадровая политика • 10. Политика в области социальной ответственности • 11. Благотворительность и спонсорство • 12. Финансовая отчетность •

Основные показатели страховой деятельности

Благодаря проведенной работе KazakhExport по развитию линейки инструментов и привлечению к сотрудничеству банков второго уровня и институтов развития, в 2018 году поддержку KazakhExport получили более 50 производителей-экспортеров во всех регионах Казахстана, из них

27 предприятий впервые получили поддержку.

Всего с начала деятельности поддержкой охвачено около 65 предприятий в таких отраслях, как машиностроение, металлургия, химия, пищевая и легкая промышленность, агропромышлен-

ный комплекс (переработка мяса, производство яиц, производство овощей и др.).

В целом, за период с 2014 года по текущее время KazakhExport демонстрирует рост оказываемой поддержки экспортерам казахстанских товаров.

Наименование показателей	2016 г.	2017 г.	2018 г.
Объем принятых обязательств (млн тенге)	19 578	40 087	90 197
Объем премий по договорам страхования (тыс. тенге)	638 492	1 060 186	2 119 505
Сумма поддержанных экспортных контрактов (млн тенге)	126 650	196 137	419 778
Объем предоставленного торгового финансирования (млн тенге)	808	2 454	10 265*
Объем предоставленного предэкспортного финансирования (млн тенге)	470	4 803	6 911
Количество поддержанных производителей	27	42	27 (новые)
Количество договоров страхования	123	203	334
Количество застрахованных экспортных отправок	1 193	1 859	1 935
Количество зарубежных покупателей	96	108	191

* дополнительно профинансированы проекты по ТФ за счет средств БВУ на сумму 2,2 млрд тенге

Рост экспортной поддержки

2,2 раза
по сравнению с 2017 годом

Поддержано экспортных контрактов на

420 млрд тенге



Ключевые события 2018 года • Обращение Председателя Совета директоров • Обращение Председателя Правления • 1. О компании KazakhExport • 2. Стратегия развития • **3. Операционные результаты деятельности** • 4. Финансовые результаты деятельности • 5. Практика закупок • 6. Основные цели и задачи на 2019 год • 7. Корпоративное управление • 8. Управление рисками • 9. Кадровая политика • 10. Политика в области социальной ответственности • 11. Благотворительность и спонсорство • 12. Финансовая отчетность •

За 2018 год объем оказанной страховой поддержки экспорта увеличен более чем в 2,2 раза по сравнению с 2017 годом. При этом, за 2018 год поддержано 334 экспортных контракта на общую сумму 420 млрд тенге, что в 2,1 раза превышает аналогичный показатель 2017 года.

Наблюдается динамика роста количества застрахованных экспортных поставок, зарубежных импортеров-контрагентов и заключенных договоров страхования. За 2018 год KazakhExport застраховано 1 935 экспортных отгрузок, произведенных в адрес 191 зарубежного импортера-контрагента. Заключены 328 договоров страхования, при поступивших 477 заявлениях.

В 2018 году при поддержке KazakhExport продукция казахстанских производителей была экспортирована в такие страны, как Россия, Китай, Япония, Италия, Германия, Беларусь, Кыргызстан, Азербайджан, Грузия, Армения, Таджикистан, Узбекистан, Туркменистан, Монголия.

В 2018 году финансово-страховую поддержку получили предприятия следующих отраслей обрабатывающей промышленности:

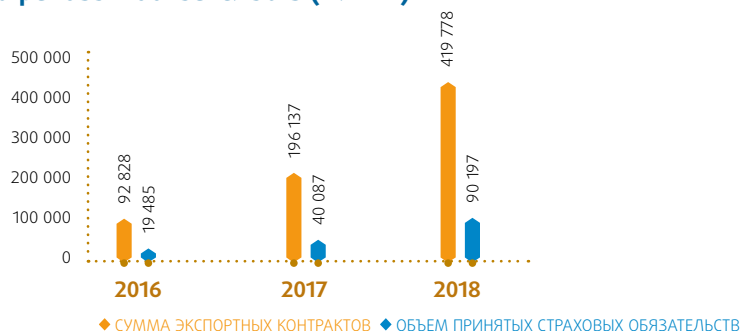
◆ **Машиностроение** (Кайнар-АКБ, Кентауский и Уральский трансформаторные за-

воды, СарыаркаАвтоПром, Hyundai Trans Auto Казахстан, КЭМОНТ, KARLSCRONA);

◆ **Пищевая промышленность** (Раимбек групп, RG Brands, Рахат, Баян Сулу, Алматинский продукт, Евразиян Фудс, Мол-продукт, Аралтуз, Фирма Тулпар, Шымкентмай, EXPO FOOD, Айсберг ПВ, Юникс, Уральская птицефабрика);

◆ **Химическая отрасль** (Полимер Продакшн, HILL CORPORATION), всего 42 производственных предприятия и экспортеров услуг представляющие как крупный, так и малый-средний бизнес.

Динамика суммы экспортных контрактов и объема принятых страховых обязательств (млн тг)

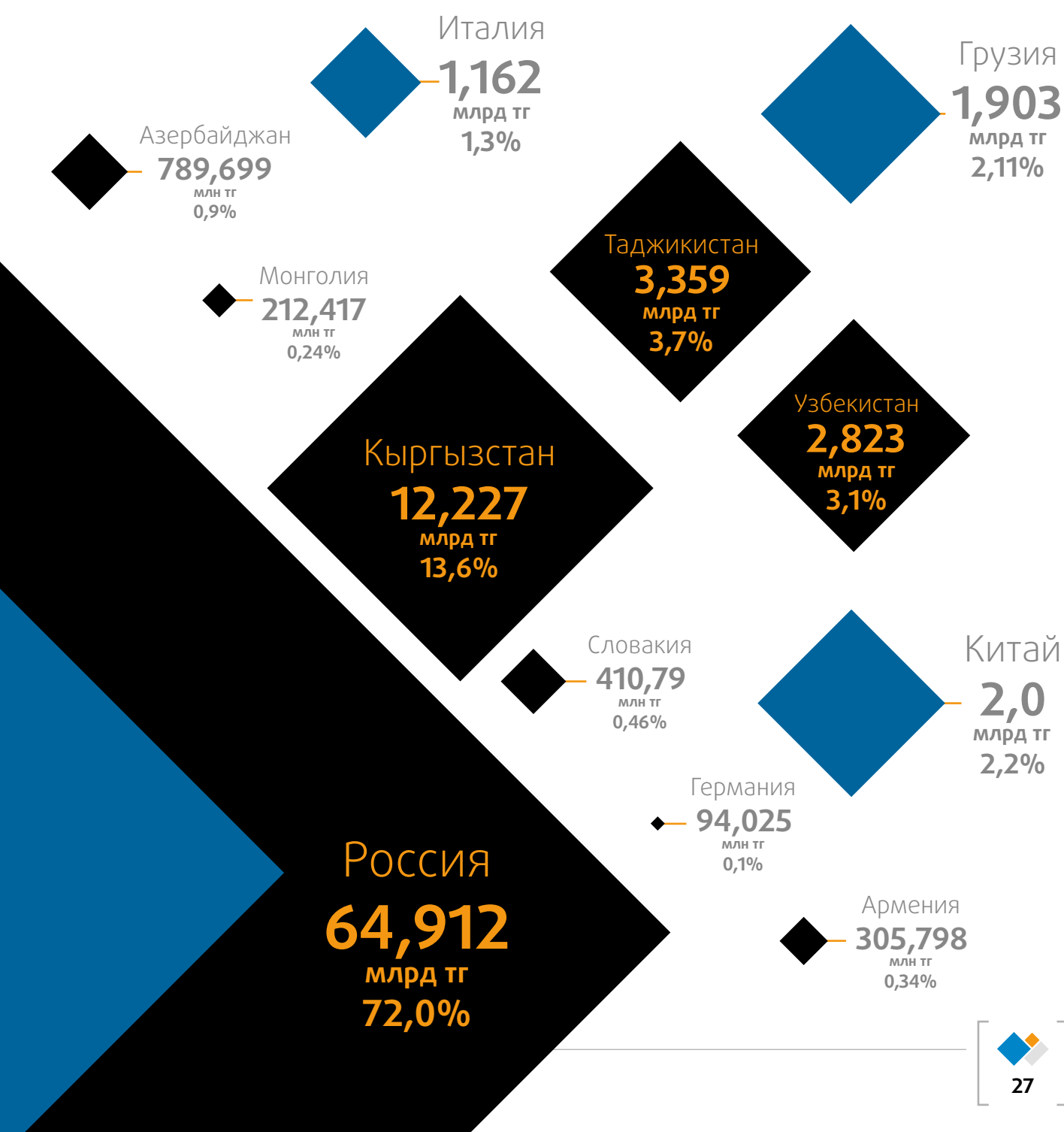


Динамика количества поступивших заявлений и заключенных договоров страхования (в единицах)



Сведения по объему принятых
обязательств в 2018 году
в разрезе по регионам экспорта

ИТОГО
90,197
млрд тг
100,0%





Приоритетные секторы, поддерживаемые KazakhExport за 2018 год

ИТОГО
Объем обязательств
90 197
млн тг
Сумма экспортных
контрактов
419 778
млн тг

ЭКСПОРТ УСЛУГ / РАБОТ

Объем
обязательств
17 102
млн тг



Сумма экспортных
контрактов
62 319
млн тг

Integra Construction KZ
AAEngineering
Казгипроцветмет
Омас Интегрейтед

ПИЩЕВАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

Объем
обязательств
33 722
млн тг



Сумма экспортных
контрактов
148 424
млн тг

Рахат
(кондитерские изделия)
Баян Сулу
(кондитерские изделия)
Фирма Арасан
(напитки, пиво)
Алматинский продукт
(кондитерские изделия)
RG Brands Kazakhstan
(напитки)
Аралтуз (соль пищевая)

Фирма Тулпар
(колбасные изделия)
Raimbek Bottlers (напитки)
Шымкентмай
(масложировая
продукция)
Евразиян Фудс
Корпорэйшн
(масложировая
продукция)
EXPO FOOD
(крупы)

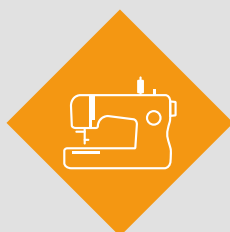
Рахат-Орал
(кондитерские изделия)
Айсберг ПВ
(полуфабрикаты)
Юникс
(напитки)
Уральская птицефабрика
(яйцо куриное)
Сейнар
(масложировая
продукция)
АкОрда Capital
(переработка мяса)



ЛЕГКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ / СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Объем
обязательств

231
МЛН ТГ



АГФ групп
Alina Group
Балтекстиль
Ренорплекс

Сумма экспортных
контрактов

11 184
МЛН ТГ

МАШИНОСТРОЕНИЕ

Объем
обязательств

9 091
МЛН ТГ



Кайнар АКБ
КТЗ и УТЗ
СарыАрқаавтоПром
Hyundai Trans Auto Казахстан
КЭМОНТ
KARLSKRONA LC AB

Сумма экспортных
контрактов

105 804
МЛН ТГ

МЕТАЛЛООБРАБОТКА ХИМИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

Объем
обязательств

13 953
МЛН ТГ



KSP Steel
ArcelorMittal
ТМЗ
ТЭМК
КазАрмпром
Полимер Продакшн
HILL CORPORATION

Сумма экспортных
контрактов

53 595
МЛН ТГ

АПК - ГОТОВАЯ ПРОДУКЦИЯ

Объем
обязательств

16 098
МЛН ТГ



Караой
(производство мяса)
Терра
(производство мяса)
Green Land Alatau
(теплицы)
Green Capital Kazakhstan
(теплицы)
Жаркентский крахмалопро-
точный завод (патока)

Сумма экспортных
контрактов

28 752
МЛН ТГ

Meat Processing and Service
(производство мяса)
АкТеп
(производство мяса)
Кайып Ата
(производство мяса)
АзияАгроФуд
(патока)
Хлопкопром-Целлюлоза
(целлюлоза)

ИТОГО



Сумма экспортных
контрактов
419 778
млн тг



Объем обязательств
90 197
млн тг



Количество экспортных
контрактов
334

Поддержка

**АО «ЭСК «KazakhExport» за 2018 г.,
по регионам Республики Казахстан**



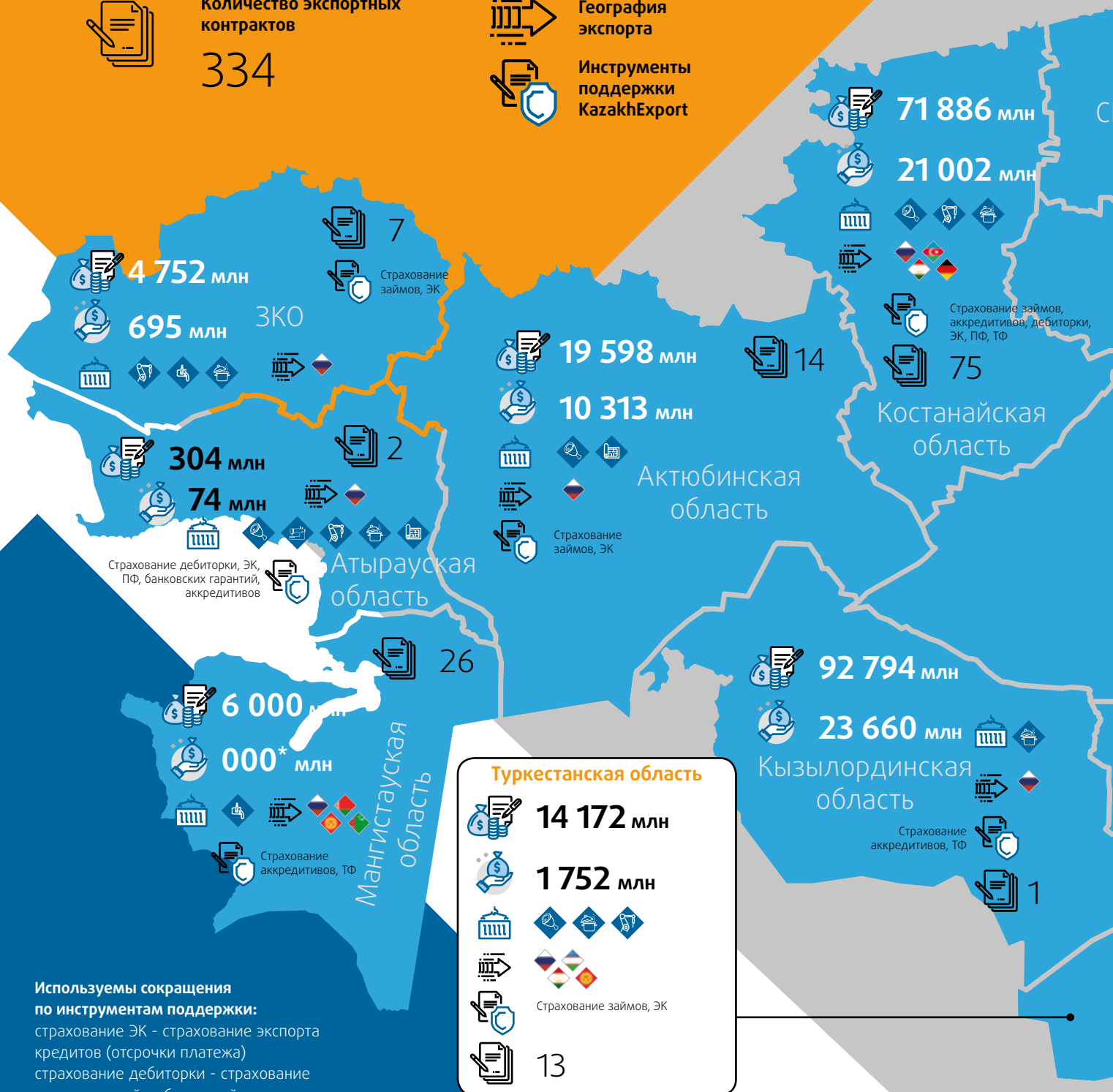
Отрасль
экспорта



География
экспорта

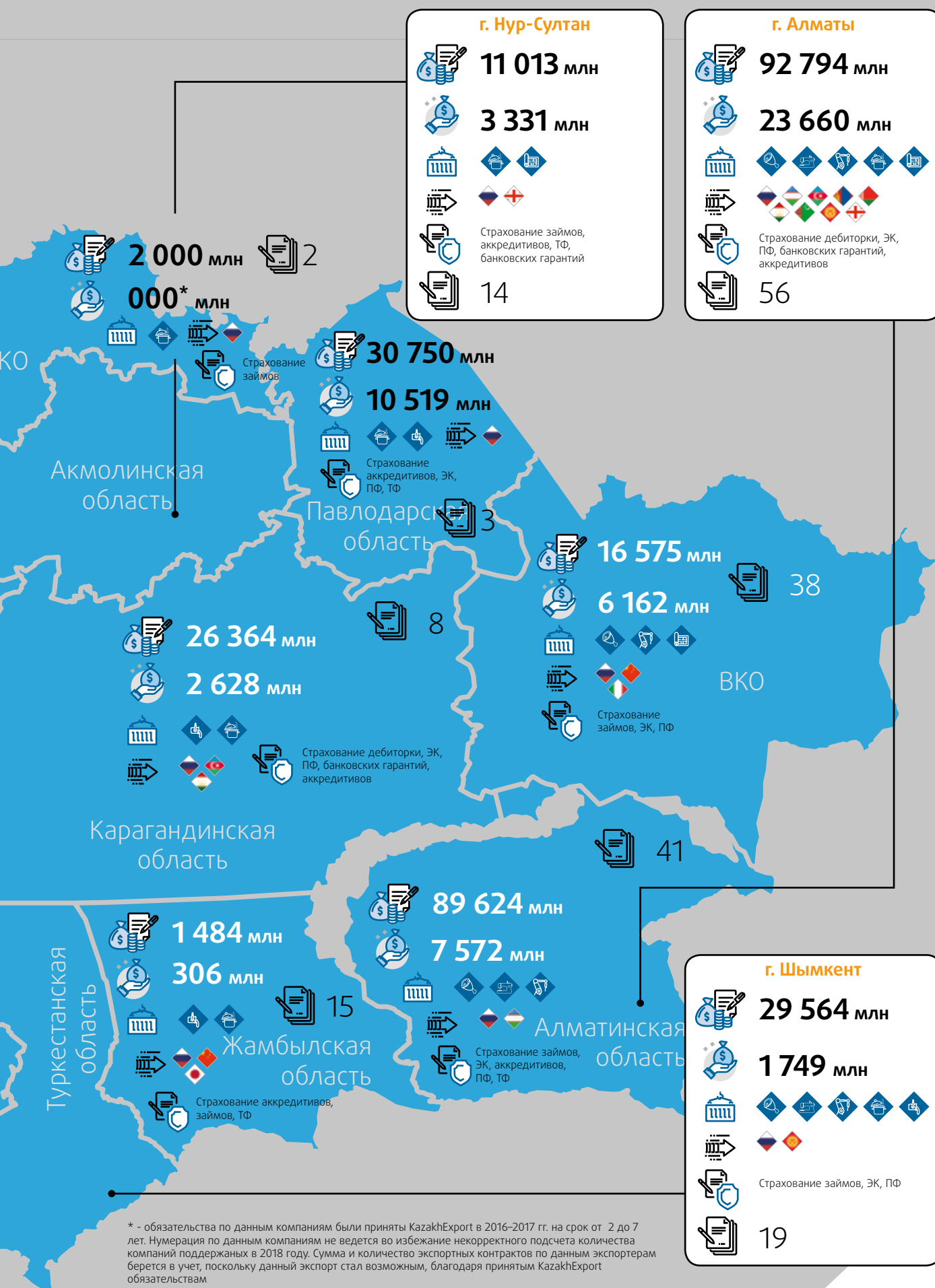


Инструменты
поддержки
KazakhExport



Используемые сокращения по инструментам поддержки:

страхование ЭК - страхование экспорта
кредитов (отсрочки платежа)
страхование дебиторки - страхование
краткосрочной дебиторской задолженности
ПФ - предэкспертное финансирование
ТФ - экспортное торговое финансирование



Основные показатели перестраховочной деятельности

В период с 2015 по 2018 год расчетная емкость (доля) рынка перестрахования для KazakhExport оценивается, исходя из суммы перестраховочной премии, передаваемой в перестрахование резидентам.

При этом, KazakhExport не принимает риски в перестрахование по высоко убыточным классам страхования, таким как «страхование автомобильного транспорта», «аннуитетное страхование», «медицинское перестрахование» и некоторых видов страхования гражданско-правовой ответственности.

Со второго полугодия 2018 года деятельность KazakhExport по перестрахованию фокусируется на основной деятельности и увеличение объема бизнеса по входящему перестрахованию с местного рынка не предвидится.

За 2018 год заключено 183 договора по входящему перестрахованию на общую сумму начисленных брутто-премий 561 млн тенге и 7 договоров по исходящему перестрахованию прямых договоров страхования на общую сумму начисленных премий 217 млн тенге.

Благодаря взвешенной Политике по перестрахованию, качественному андеррайтингу перестраховочных рисков, уровень выплат ниже среднего уровня выплат по рынку на 20%.

Расчетная емкость (доля) рынка перестрахования за 2015–2018 годы, (млн тенге)

Показатели	Период			
	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.
Общий объем страховых премий	288 272	356 903	370 173	384 845
Передано в перестрахование, всего	89 883	131 580	129 736	89 835
(в %)	31,18%	36,87%	35,05%	23,34%
Из них передано резидентам в перестрахование	14 614	18 327	20 668	14 676
(в %)	5,07%	5,14%	5,58%	3,81%
Сбор по нетто перестраховочным премиям KazakhExport	492	297	281	219
Доля KazakhExport в % от премий рынка переданных резидентам	3,37%	1,62%	1,36%	1,49%

Сведения по перестраховочной деятельности за 2015–2018 годы, (млн тенге)

Показатели	Период			
	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.
Брутто входящая перестраховочная премия	575	474	845	561
Осуществленные выплаты	170	77	63,70	90,21
Уровень выплат с учетом возмещения, (в %)	29,62	16,24	7,54	16,08

Крупные сделки, реализованные при поддержке KazakhExport

1) ТОО «KSP Steel», город Павлодар

Первое казахстанское предприятие по производству стальных бесшовных труб для нефтегазовой отрасли было основано в начале 2007 года. Производственный центр компании находится в г. Павлодаре, именно здесь в декабре 2007 года состоялось официальное открытие завода KSP Steel с участием Первого Президента Республики Казахстан

Нурсултана Назарбаева. Общая площадь, на которой размещены производственные объекты предприятия, составляет около 133 га. Здесь трудятся более 7 500 профессионально подготовленных специалистов. Работу завода координирует головной офис компании, расположенный в городе Алматы. Для увеличения доли экспорта и выхода на ми-

ровой рынок экспортер обратился за помощью в KazakhExport. Национальная компания оказала поддержку в части страхования экспортного кредита, предэкспортного финансирования и экспортного торгового финансирования. В 2018 году было заключено три сделки с KSP Steel, две сделки были заключены с целью экспорта крупных партий бесшовных труб в

Российскую Федерацию, в рамках которых производственное предприятие успешно экспортировало продукцию на сумму порядка 550 миллионов российских рублей. В октябре 2018 года KazakhExport оказало поддержку компании KSP Steel по страхованию кредита экспортера и предэкспортному финансированию на пополнение оборотных средств в

сумме 2,65 млрд тенге. Сделка была реализована совместно с АО ДБ «Альфа-Банк».

Благодаря предоставленной KazakhExport поддержке, компания смогла нарастить объемы экспорта стальных бесшовных обсадных, нефтепроводных, насосно-компрессорных труб и муфт в Российскую Федерацию.

KSP Steel успешно экспортировало продукцию на
550 млн руб. рублей

2) ТОО «АкТеп» мясоперерабатывающий комбинат, город Актобе

ТОО «АкТеп» – предприятие по производству экологически чистых мясных продуктов, обладающее современными технологиями. Компания самостоятельно осуществляет весь процесс переработки: от разведения скота, выпуска комбикормов, откорма, мясопереработки до отгрузки готовой продукции под заказ конкретного потребителя. Финансирование проекта прошло по

линии АО «Аграрная кредитная корпорация» в рамках программы кредитования «Агроэкспорт», займ застрахован KazakhExport.

Компания-производитель профинансирована на сумму 2,9 млрд тенге на закуп 18 тыс. голов КРС для откормочной площадки, что позволило увеличить объемы экспорта в Российскую Федерацию.

пополнение оборотных средств в сумме
2,65 млрд тенге

3) ТОО «Жаркентский крахмалопаточный завод», Алматинская область, г. Жаркент

ТОО «Жаркентский крахмалопаточный завод» – новый завод с усовершенствованной линией по глубокой переработке зерна кукурузы в крахмал, с применением современного оборудования и высоких технологий. Цель проекта – удовлетворение растающего объема потребности в крахмалопродуктах предприятий Республики Казахстан, а также стран ближнего и дальнего зарубежья. Предприятие имеет немалый опыт работы в данной от-

расли производства и обширную клиентскую базу, кроме того, ведется постоянное изучение рынка спроса на крахмалопродукты.

ТОО «Жаркентский крахмалопаточный завод» имеет ряд конкурентных преимуществ:

- комплекс создан по самым современным технологиям с использованием только высокотехнологичного оборудования и современных материалов;

ТОО «АкТеп» профинансировано на сумму
2,9 млрд тенге на закуп **18** тыс. голов КРС

KazakhExport одобрил лимит финансирования
ТОО «Жаркентский крахмалопаточный завод»

1,5 млн долл. США

поддержка **KazakhExport** позволила увеличить экспорт
ТОО «Жаркентский крахмалопаточный завод» в

2 раза

- производство сконструировано и построено под руководством лучших мировых специалистов крахмалопаточной отрасли;

- весь комплекс автоматизирован на 80%, что позволяет получать продукцию с точным углеводным составом и снизить себестоимость продукции;

- высокая оснащенность современными приборами позволяет обеспечить и проконтролировать качество всего цикла производства: от входного сырья до готовой продукции.

С целью поддержки отечественного экспортера и предоставления узбекскому импортеру льгот-

ных условий по финансированию KazakhExport совместно с ДБ АО «Альфа Банк» и АКБ «Asia Alliance Bank» (Узбекистан) структурировал и одобрил лимит финансирования на сумму 1,5 млн долл. США. Для организации финансирования данной сделки АО «ЭСК KazakhExport» наладило партнерские отношения с одним из узбекских банков, изучило его финансовое состояние и установило данному банку определенный размер лимита на риск невозврата межбанковского займа.

Поддержка KazakhExport позволила ТОО «Жаркентский крахмалопаточный завод» в 2 раза увеличить объем экспорта кукурузного крахмала и патоки в Узбекистан.

4) ТОО «ПК «АГФ Групп», город Шымкент

ТОО «ПК «АГФ Групп» – это самый крупный производитель домашнего текстиля в Казахстане. Фабрика находится в Специальной экономической зоне (СЭЗ) «Оңтүстік», город Шымкент. Благодаря выгодному географическому положению компания имеет доступ к основным рынкам поставщиков сырья (Китай, Индия, Пакистан, Турция и т. д.), а также к рынкам сбыта (Россия, ЕС), и используя преференции СЭЗ и Таможенного союза, предлагает выгодные условия сотрудничества: лучшие цены, короткие сроки поставок, высокое качество продукции.

При поддержке KazakhExport казахстанский экспортер рекордно увеличил объем реализации своей продукции на зарубежные рынки. Два года назад годовая выручка от реализации продукции компании составляла 450 млн тенге, при этом за 2018 год объем экспорта швейной фабрики вырос до 4,9 млрд тенге.

АО «ЭСК «KazakhExport» застраховало риски АО «Tengri Bank», заемщиком которого является ТОО «ПК «АГФ Групп».

ТОО «ПК «АГФ Групп»

рост годовой выручки
от реализации продукции
за 2 года с

450 млн тенге
до 4,9 млрд тенге

5) ТОО «Green Land Alatau», Алматинская область, Капчагай

Тепличный комплекс ТОО «Green Land Alatau» специализируется на производстве экологически чистой овощной продукции, ведет прямые поставки в крупные торговые сети и гипермаркеты Алматы и Алматинской области, а также оптовые поставки в Российскую Федерацию.

Тепличный комплекс оснащен современным европейским оборудованием Dalsem (Нидерланды) с применением передовых технологий выращивания овощей, та-

кими, как гидропоника, капельное орошение, система досвета, система туманообразования, система зашторивания.

Казахстанский производитель овощной продукции в закрытом грунте успешно конкурирует на внешних рынках. Круглый год, на протяжении вот уже семи лет, ТОО «Green Land Alatau» производит лучшие сорта томатов и огурцов без генной модификации, создает кадровый резерв для тепличной отрасли, экспортирует на рынок

ТОО «Green Land Alatau»

экспортирует в Россию
овощей ежегодно

7 тыс. тонн

России более 7 тыс. тонн овощей ежегодно.

Благодаря специальной технологии интерплантинга, предприятие выращивает овощную продукцию безостановочно и собирает урожай более 300 дней в году. А система электронного контроля за климатом при помощи специального погребного обеспечения голландской компании Riva позволяет создавать несколько зон с различной температурой, влажностью и освещенностью.

На предприятии работает более 250 человек. Специалистами компании налажены поставки в су-

пермаркеты Казахстана и России. В ассортименте продукции присутствуют несколько сортов огурцов и томатов. Вся продукция производится без нитратов и гербицидов и является экологически чистой.

При поддержке KazakhExport в части пополнения оборотных средств для закупа семян, удобрений и биологических средств защиты для растений, казахстанский производитель смог нарастить объемы выпускаемой продукции на экспорт, предоставлять товар клиентам с отсрочкой платежа, что, в свою очередь, позволяет конкурировать на внешних рынках.

6) ТОО «Кайнар-АКБ»

Компания «Кайнар-АКБ» является отечественным товаропроизводителем аккумуляторных батарей, и состоит в Реестре отечественных товаропроизводителей Холдинга «Самрук-Қазына», входит в международный союз производителей аккумуляторных батарей «Интербат».

Насегодняшний день ТОО «Кайнар-АКБ» – предприятие, прочно стоящее на ногах, имеющее развитую

экономику и полный цикл производства аккумуляторных батарей.

KazakhExport и ДБ АО «Сбербанк» оказали поддержку ТОО «Кайнар-АКБ» в пополнении оборотных средств для закупа сырья. Финансирование позволило казахстанскому производителю аккумуляторных батарей нарастить объемы выпускаемой продукции на экспорт.

7) ТОО «AAEngineering Group», город Алматы

Компания существует на рынке Казахстана с 1993 года. Тогда предприятие занималось выпуском строительных материалов. А в 2013 году компания практически получила «вторую» жизнь, новое видение которой предполагало рост от производственного кооператива до развития сервисного направления и оказания комплексных услуг горнодобывающим предприятиям. Так, на рынке Казахстана появилась организация, которая может качественно спроектировать и построить золотоизвлекательные фабрики.

Сегодня в компании трудоустроены более тысячи человек. Специалисты параллельно работают над семи проектами – четыре из

которых, уже на стадии проектирования и строительства, остальные – на этапе разработки технико-экономического обоснования. А уже в этом году компания начала сотрудничать с зарубежными партнерами. В ближайших планах – проектирование, строительство и ввод в эксплуатацию «Таласской золотоизвлекательной фабрики», которая находится в Кыргызской Республике.

Уникальность компании заключается во владении технологиями по вторичной переработке ТМО, владении технологиями по выпуску и по извлечению золота, как гидрометаллургическим способом, так и обогащением через плантацию. Самой технологической школой,

ТОО «Green Land Alatau»

предоставляет товар клиентам с отсрочкой платежа, что в свою очередь, позволяет конкурировать на внешних рынках

«KazakhExport»

с начала 2017 года было поддержано свыше

60 компаний-экспортеров

300 экспортных контрактов

на сумму

500 млрд тенге

по его мнению, считается Южно-Африканская технологическая школа, вследствие наличия хороших специалистов и технологов.

Для интенсивного развития и выхода на новые рынки за пределами Казахстана, предприятию понадобилась государственная помощь. Обратившись в KazakhExport и воспользовавшись одним из инструментов поддержки – страхование банковской гарантии, у компании появилась возможность произвести экспорт услуг на сумму 107 500 млн долларов США. А именно, спроектировать и поставить оборудование для строительства «Таласской золотоизвлекательной фабрики» в Кыргызстане. Причем, с использованием строительных материалов, произведенных на территории Казахстана, привлекая при этом субподряд именно отечественных компаний.

Данный вид экспорта является очень значимым, поскольку экспорт услуг позволяет увеличить производство в Казахстане, достигая определенного мультипликативного эффекта, когда для выполнения работ привлекаются казахстанские специалисты и используется казахстанское производство. В целом, с начала 2017 года было поддержано свыше 60 компаний-экспортеров, а это свыше 300 экспортных контрактов на сумму более чем 500 млрд тенге.

В ближайших планах компании «AAEngineering Group» – освоение рынков России и Кыргызстана. Так, в следующем году будут подписаны первые контракты по проектированию предприятий и уже в ближайшем будущем планируется увеличение объемов экспорта в соседние страны до 380 млн долларов.

«AAEngineering Group»

план по росту объемов экспорта услуг

380 млн долларов

8) Завод «Молпродукт», город Петропавловск

Благодаря государственной поддержке в Казахстане увеличился экспорт молочной продукции. 500 тонн в сутки перерабатывает завод «Молпродукт», расположенный в городе Петропавловске. Предприятие существует с 2009 года. Со временем на заводе провели масштабную реконструкцию – установили высокотехнологичное оборудование по европейским стандартам. А в 2016 году на предприятии решили увеличить производственную мощность и установить оборудование по изготовлению инновационной упаковки. Но казахстанскому производителю не хватало залога. И тогда, на помощь пришла компания KazakhExport, которая и поддержала предприятие путем страхования займа в 2 млрд тенге. После государственной под-

держки объемы переработки и экспорта выросли более, чем на 20%.

Сейчас завод выпускает 40 видов продукции и предоставляет 240 рабочих мест. Предприятие закупает сырье у сельхозпроизводителей Северо-Казахстанской и Акмолинской областей.

Экспорт продукции завода увеличился и теперь одну треть от общего объема производства поставляют в Россию. В планах найти рынки сбыта в Китае и Монголии.

Также пользуясь услугами KazakhExport, у предприятия появилась возможность наладить бесперебойные поставки расходных материалов для производства по более выгодным ценам.

Завод «Молпродукт»

страхование займа в

2 млрд тенге

благодаря государственной поддержке объемы переработки и экспорта выросли на

20%

9) ТОО «Айсберг ПВ», город Павлодар

Один из отечественных производителей, который совершил первую поставку своей продукции в Москву. Казахская компания

ТОО «Айсберг ПВ» занимается производством замороженныхпельменей, вареников, мант, блинов, котлет, которые реализует по

Казахстану, а также в некоторые российские города. Более 80 наименований продуктов и полуфабрикатов, объемы производства которых при полной загрузке составляют около 400 тонн ежемесячно. Для увеличения объемов экспорта, предприятие решило заключить контракт с российской компанией, которая специализируется на продаже пищевой продукции из Казахстана. В рамках

заключенного договора поставки с зарубежным покупателем, экспортеру была оказана государственная поддержка в части предоставления финансовой защиты. А именно, страхование отсрочки платежа российского покупателя по экспортному контракту. Таким образом, казахстанский производитель получил защиту от риска неоплаты импортером.

ТОО «Айсберг ПВ»

80 наименований
продуктов
и полуфабрикатов

400 тонн
ежемесячно

10) АО «Баян Сулу», город Костанай

Одно из крупнейших предприятий Республики Казахстан по производству кондитерских изделий. Фабрика основана в декабре 1974 года и уже более сорока лет оперирует в г. Костанай. Продукция АО «Баян Сулу» активно продвигается в странах ближнего и дальнего зарубежья. Компания имеет обширную структуру сбыта в таких странах, как Россия, Кыргызстан, Туркменистан, Узбекистан, Азербайджан, Германия, Китай, Беларусь. Главным потребителем экспортной продукции АО «Баян

Сулу» является Российская Федерация. Используемый инструмент государственной поддержки – страхование краткосрочной дебиторской задолженности. Страховой продукт предназначен для защиты от риска неплатежа иностранных покупателей АО «Баян Сулу», при котором KazakhExport страхует портфель экспортных контрактов страхователя с отсрочкой платежа.





U.S. Bank Tower

Является двенадцатым по высоте зданием в США, высочайшим небоскрёбом к западу от Чикаго, а также самым высоким зданием в Калифорнии.

04

Высота объекта — 310 метров. Небоскрёб находится в зоне повышенного сейсмического риска, поэтому проектом был предусмотрен запас прочности способный выдержать землетрясение магнитудой до 8,0 по шкале Рихтера. Строение состоит из 73 этажей и двухуровневой подземной парковки. Это одно из самых узнаваемых зданий в Лос-Анджелесе.

Финансовые результаты деятельности





Ключевые события 2018 года • Обращение Председателя Совета директоров • Обращение Председателя Правления • 1. О компании KazakhExport • 2. Стратегия развития • 3. Операционные результаты деятельности • **4. Финансовые результаты деятельности** • 5. Практика закупок • 6. Основные цели и задачи на 2019 год • 7. Корпоративное управление • 8. Управление рисками • 9. Кадровая политика • 10. Политика в области социальной ответственности • 11. Благотворительность и спонсорство • 12. Финансовая отчетность •

Активы KazakhExport по состоянию на 31 декабря 2018 года составили 48 646 млн тенге, собственный капитал KazakhExport по итогам 2018 года составил 43 309 млн тенге, обязательства по состоянию на 31 декабря 2018 года составили 5 337 млн тенге.

Совокупные доходы по итогам 2018 года составили 6 373 млн тенге.

Доходы от основной деятельности составили 2 901 млн тенге:

- ♦ доходы по премиям от страхования 2 119 млн тенге;
- ♦ доходы по премиям от перестрахования 563 млн тенге;

- ♦ доходы по условным вкладам 218 млн тенге.

Совокупные расходы по итогам 2018 года составили 4 320 млн тенге.

Расходы от основной деятельности составили 2 424 млн тенге:

- ♦ чистая сумма резервов составила 1 805 млн тенге, которая сложилась в результате изменения Резервов незаработанной премии в размере 707 млн тенге (РНП), Резервов произошедших, но незаявленных убытков в размере 761 млн тенге (РПНУ), Резервов заявленных, но неурегулированных убытков в размере 12 млн тенге (РЗНУ)

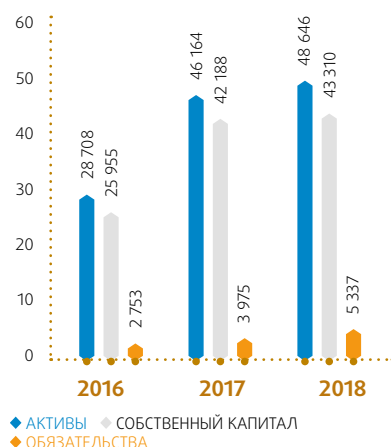
и изменениями активов перестрахования в размере 325 млн тенге;

- ♦ общая сумма премии переданных на перестрахование составила 571 млн тенге;
- ♦ сумма выплат по страхованию и перестрахованию составила 48 млн тенге.

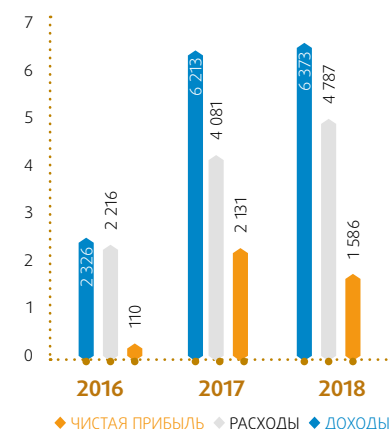
Общая сумма административных расходов по итогам 2018 года составила 1 163 млн тенге.

По результатам деятельности за 2018 год показатель ROA составил 3,34% и ROE составил 3,71%.

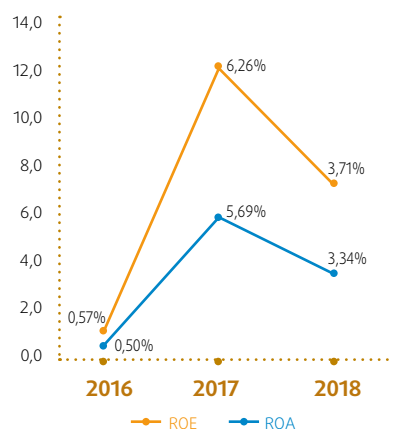
Динамика активов, капитала и обязательств за 2016–2018 годы, млн тенге



Динамика доходов и расходов за 2016–2018 годы, млн тенге



Динамика показателей рентабельности за 2016–2018 годы, %





30 St Mary Axe

40-этажная башня в финансовом центре Лондона претендует на звание первого экологического небоскрёба. Выполнена в виде сетчатой оболочки с центральным опорным основанием.

05

Здание было построено в 2001–2004 годах по проекту знаменитого архитектора Нормана Фостера на месте Балтийской биржи, повреждённой в результате теракта 1992 года Ирландской республиканской армии. Стоимость строительства — \$400 млн. Фостер хотел использовать солнечное освещение и естественную вентиляцию. Здание высотой в 180 метров получилось экономичным: потребляет вдвое меньше электроэнергии, чем другие постройки такого типа.

Практика закупок





Ключевые события 2018 года • Обращение Председателя Совета директоров • Обращение Председателя Правления • 1. О компании KazakhExport • 2. Стратегия развития • 3. Операционные результаты деятельности • 4. Финансовые результаты деятельности • 5. Практика закупок • 6. Основные цели и задачи на 2019 год • 7. Корпоративное управление • 8. Управление рисками • 9. Кадровая политика • 10. Политика в области социальной ответственности • 11. Благотворительность и спонсорство • 12. Финансовая отчетность •

Политика выбора поставщиков и работы с ними основывается на реализации следующих основных принципов, отраженных в Правилах осуществления закупок товаров, работ и услуг KazakhExport:

1. Гласности и прозрачности процесса закупок;
2. Оптимального и эффективного расходования денег, используемых для закупок;
3. Приобретения качественных товаров, работ, услуг;

4. Предоставлении всем потенциальным поставщикам равных возможностей для участия в процессе закупок при условии поддержки организаций инвалидов (физических лиц – инвалидов, осуществляющих предпринимательскую деятельность);
5. Добросовестной конкуренции среди потенциальных поставщиков;
6. Минимизации участия посредников в процессе закупок.

Для соблюдения вышеуказанных принципов, процедуры закупок

в KazakhExport отвечают современным требованиям, их организация реализована электронным способом посредством Евразийского электронного портала – eep.mitwork.kz.

Таким образом, каждый потенциальный поставщик имеет возможность принимать участие в процессе закупок и претендовать на заключение договора.

За отчетный период KazakhExport осуществлены закупки на сумму более 340 млн тенге, из них доля местного содержания составила 79% при плановом показателе 60%.





Парфенон

Памятник античной архитектуры, древнегреческий храм, расположенный на афинском Акрополе.

06

Акрополь представляет собой 156-метровый скалистый отрог с пологой вершиной (ок. 300 м в длину и 170 м в ширину). Первые укрепления появились на окраине Афин ещё задолго до наступления классического периода. Уже во времена архаики здесь располагались величественные храмы, скульптуры, различные предметы культа. Акрополь также называют «Кекропия» – в честь Кекропса, который по легенде был первым царем Афин и основателем Акрополя.

Основные цели и задачи на 2019 год





Ключевые события 2018 года • Обращение Председателя Совета директоров • Обращение Председателя Правления • 1. О компании KazakhExport • 2. Стратегия развития • 3. Операционные результаты деятельности • 4. Финансовые результаты деятельности • 5. Практика закупок • 6. Основные цели и задачи на 2019 год • 7. Корпоративное управление • 8. Управление рисками • 9. Кадровая политика • 10. Политика в области социальной ответственности • 11. Благотворительность и спонсорство • 12. Финансовая отчетность •

В целях повышения степени надежности и доверия к KazakhExport со стороны предприятий-экспортеров, казахстанских и международных финансовых институтов, а также экспортно-кредитных агентств, в рамках планируемых мероприятий ожидается:

1. получение государственной гарантии по поддержке экспорта;
2. законодательное закрепление норм о предоставлении
- финансовой поддержки частного предпринимательства в виде субсидирования ставки вознаграждения по финансовым услугам при экспорте казахстанской продукции;
3. дальнейшее увеличение уставного капитала KazakhExport в соответствии с Законом «О республиканском бюджете на 2019–2020 годы» для поддержки экспортеров несырьевых товаров и услуг;
4. открытие 8 офисов зарубежных представителей до конца 2019 года в Российской Федерации (г. Москва, г. Новосибирск, г. Екатеринбург), Китайской Народной Республике (г. Сиань), Узбекистане (г. Ташкент), Таджикистане (г. Душанбе), Кыргызстане (г. Бишкек), Беларуси (г. Минск);
5. расширение охвата в регионах Казахстана.





Бурдж-Халифа

Небоскрёб высотой 828 метров в Дубае, самое высокое сооружение в мире. Форма здания напоминает сталагмит.

07

«Башня халифа» проектировалась как «город в городе» — с собственными газонами, бульварами и парками. Общая стоимость сооружения — \$1,5 млрд. В отличие от многих других небоскребов, фундамент «Бурдж-Халифа» не закреплён в скальном грунте. В фундаменте здания применялись висячие сваи длиной 45 м и диаметром 1,5 м. Всего таких свай около 200. Форма здания ассиметрична, чтобы уменьшить эффект раскачивания от ветра.

Корпоративное управление





Ключевые события 2018 года • Обращение Председателя Совета директоров • Обращение Председателя Правления • 1. О компании KazakhExport • 2. Стратегия развития • 3. Операционные результаты деятельности • 4. Финансовые результаты деятельности • 5. Практика закупок • 6. Основные цели и задачи на 2019 год • **7. Корпоративное управление** • 8. Управление рисками • 9. Кадровая политика • 10. Политика в области социальной ответственности • 11. Благотворительность и спонсорство • 12. Финансовая отчетность •

Описание системы корпоративного управления, ее принципов

КazakhExport рассматривает корпоративное управление, как инструмент повышения эффективности деятельности KazakhExport, укрепления ее репутации и снижения затрат на привлечение капитала. Надлежащая система корпоративного управления является фактором, определяющим место KazakhExport в современной экономике. В основе корпоративного управления лежит принцип верховенства закона.

В KazakhExport принят Кодекс корпоративного управления. Кодекс является сводом правил и рекомендаций, которым KazakhExport следует в процессе своей деятельности для обеспечения высокого уровня корпоративного

управления в отношениях внутри KazakhExport и с другими участниками рынка.

Основными принципами Корпоративного управления, заложенными в Кодексе, являются:

1. Принцип разграничения полномочий;
2. Принцип защиты прав и интересов Единственного акционера;
3. Принцип эффективного управления KazakhExport Советом директоров и Правлением;
4. Принцип устойчивого развития;

5. Принцип управления рисками, внутреннего контроля и внутреннего аудита;

6. Принцип регулирования корпоративных конфликтов и конфликта интересов;

7. Принципы прозрачности и объективности раскрытия информации о деятельности KazakhExport.

Принципы корпоративного управления, изложенные в Кодексе корпоративного управления, направлены на создание доверия в отношениях, возникающих в связи с управлением KazakhExport.

С Отчетом о соблюдении положений Кодекса корпоративного управления и/или принятых мерах по соответствию ему в отчетном году можно ознакомиться на корпоративном сайте KazakhExport: https://keg.kz/rubric/o_nas/korporativnoe_upravlenie/korporativnie_i_vnutrennie_dokumenti

Организационная структура менеджмента



Совет директоров

Состав Совета директоров

В течение 2018 года в состав Совета директоров KazakhExport входили следующие лица:



**ДОСАЕВ
Ерболат
Аскарбекович**

Председатель Совета
директоров

01.06.2016 – 31.01.2018
01.06.2016 – февраль
2019

**Заместитель
Премьер-Министра
Республики
Казахстан**



**АРИФХАНОВ
Айдар
Абдразахович**

Член Совета директоров

08.02.2017- 31.01.2018
08.02.2017- май 2019

**Председатель
Правления АО «НУХ
«Байтерек»**



**ИСКАКОВ
Руслан
Викторович**

Член Совета директоров

15.02.2016 – 31.01.2018
15.02.2016 – февраль
2019

**Председатель
Правления АО «ЭСК
«KazakhExport»**



**СУЕНТАЕВ
Дамир
Серкбаевич**

Член Совета директоров –
независимый директор

15.02.2016 – 31.01.2018
15.02.2016 – февраль
2019



**САМАКОВА
Айткуль
Байгазитовна**

Член Совета директоров –
независимый директор

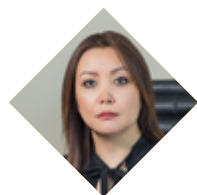
13.09.2016 – 31.01.2018
13.09.2016 – февраль
2019



**ДИЛЬДЯЕВ
Ярослав
Григорьевич**

Член Совета директоров –
независимый директор

13.09.2017 – 31.01.2018
13.09.2017 – февраль
2019



**КУАТОВА
Айнур
Саиновна**

Член Совета директоров

28.02.2018 – 31.01.2018
28.02.2018 – февраль
2019

**Управляющий
директор – член
Правления АО «НУХ
«Байтерек»**

В течение 2018 года произошли следующие изменения в составе Совета директоров KazakhExport:

Единственным акционером KazakhExport были приняты следующие решения (протокол Правления АО «НУХ «Байтерек» от 28 февраля 2018 года № 07/18):

- ◆ Определить состав Совета директоров АО «ЭСК «KazakhExport» в количестве 7 (семи) человек.
- ◆ Избрать Куатову Айнуру Саиновну членом Совета директоров АО «ЭСК «KazakhExport» в качестве представителя

Единственного акционера со сроком полномочий до истечения срока полномочий Совета директоров АО «ЭСК «KazakhExport» в целом.

Отчет о деятельности Совета директоров

В течение 2018 года Советом директоров KazakhExport было проведено 12 заседаний Совета директоров KazakhExport: 8 заседаний – в очной форме и 4 – в заочной форме. Материалы, пояснительные записки для всестороннего рассмотрения вопросов были направлены Председателю и членам Совета директоров KazakhExport в сроки, установленные Положением о Совете дирек-

торов KazakhExport за 10 (десять) рабочих дней до даты проведения заседания Совета директоров KazakhExport.

В течение 2018 года Председатель и члены Совета директоров KazakhExport надлежащим образом посещали заседания Совета директоров KazakhExport и активно участвовали в его работе.

Посещение заседаний Совета директоров KazakhExport в течение отчетного периода в процентном выражении Председателем и членами Совета директоров KazakhExport составляет 100%, членом Совета директоров KazakhExport Куатовой А.С. – 91,6%.

ФИО	Очная форма */**	Заочная форма */**
Досаев Ерболат Аскарбекович	8/8	4/4
Искаков Руслан Викторович	8/8	4/4
Суентаев Дамир Серкбаевич	8/8	4/4
Самакова Айткуль Байгазиевна	8/8	4/4
Арифханов Айдар Абдразахович	8/8	4/4
Дильдяев Ярослав Григорьевич	8/8	4/4
Куатова Айнура Саиновна	7/8	4/4

*Общее число заседаний, в которых принял участие член Совета директоров;
** Общее число заседаний, в которых мог принять участие член Совета директоров.

В течение 2018 года на заседаниях Совета директоров KazakhExport было рассмотрено 103 вопроса.

В течение 2018 года Советом директоров KazakhExport было дано 22 поручения, из них исполнено 18 поручений, срок исполнения не наступил по 4 поручениям – срок исполнения до 31 мая 2019 года, до июля 2019 года. Таким образом, исполнение поручений в 2018 году составляет 100%.

Тематика вопросов, рассмотренных Советом директоров в 2018 году



- ◆ Планирование и отчетность
- ◆ Утверждение внутренних нормативных документов
- ◆ Кадровые вопросы
- ◆ Вопросы внутреннего и внешнего аудита
- ◆ Вопросы Совета директоров
- ◆ Сделки/инвестиционные проекты/ценные бумаги
- ◆ Вопросы управления рисками
- ◆ Вопросы стратегии и государственных программ
- ◆ Иные вопросы

Комитеты Совета директоров

В целях повышения эффективности управления развитием KazakhExport посредством выработки всесторонне обоснованных рекомендаций Совету директоров в KazakhExport созданы и действуют следующие консультативно-совещательные органы:

1. Комитет по аудиту Совета директоров KazakhExport;
2. Комитет по кадрам, вознаграждениям и социальным

вопросам Совета директоров KazakhExport;

3. Комитет по стратегическому планированию Совета директоров KazakhExport.

Все предложения, разработанные Комитетами, являются рекомендациями, которые представляются на рассмотрение Совету директоров KazakhExport.

В целях соответствия наилучшей практике корпоративного управления, Советом директоров KazakhExport в состав указанных комитетов Совета директоров KazakhExport входят эксперты (без права голоса), обладающие необходимыми профессиональными знаниями для работы в конкретном комитете из числа работников соответствующих подразделений АО «НУХ «Байтерек».

Состав Комитетов Совета директоров

В соответствии с решением Единственного акционера, Совет директоров KazakhExport 30 марта 2018 года принял решение досрочно прекратить полномочия Арифханова Айдары Абдразаховича, и избрать Куатову Айну Саиновну:

- ◆ членом Комитета по стратегическому планированию Совета директоров АО «ЭСК «KazakhExport»;
- ◆ членом Комитета по аудиту Совета директоров АО «ЭСК «KazakhExport»;

- ◆ членом Комитета по кадрам, вознаграждениям и социальным вопросам Совета директоров АО «ЭСК «KazakhExport».

Состав Комитетов Совета директоров АО «ЭСК «KazakhExport»

Комитет по аудиту

№	Должность в комитете	ФИО	Должность
1	Председатель Комитета	Суентаев Дамир Серкбаевич	Член Совета директоров – независимый директор
2	Член Комитета	Куатова Айну Саиновна	Член Совета директоров, представитель Единственного акционера
3	Член Комитета	Самакова Айткуль Байгазиевна	Член Совета директоров – независимый директор
4	Член Комитета	Дильдяев Ярослав Григорьевич	Член Совета директоров – независимый директор
5	Эксперт без права голоса	Жапарова Акбота Ермаковна	Руководитель проекта Департамента управления активами АО «НУХ «Байтерек»

Комитет по кадрам, вознаграждениям и социальным вопросам

№	Должность в комитете	ФИО	Должность
1	Председатель Комитета	Самакова Айткуль Байгазиевна	Член Совета директоров – независимый директор
2	Член Комитета	Куатова Айну Саиновна	Член Совета директоров, представитель Единственного акционера
3	Член Комитета	Суентаев Дамир Серкбаевич	Член Совета директоров – независимый директор
4	Член Комитета	Дильдяев Ярослав Григорьевич	Член Совета директоров – независимый директор
5	Эксперт без права голоса	Мамеков Мурат Мамырулы	Руководитель проекта Департамента управления активами АО «НУХ «Байтерек»

Комитет по стратегическому планированию

№	Должность в комитете	ФИО	Должность
1	Председатель Комитета	Дильдяев Ярослав Григорьевич	Член Совета директоров – независимый директор
2	Член Комитета	Куатова Айнура Саиновна	Член Совета директоров, представитель Единственного акционера
3	Член Комитета	Самакова Айткуль Байгазиевна	Член Совета директоров – независимый директор
4	Член Комитета	Суентаев Дамир Серкбаевич	Член Совета директоров – независимый директор
5	Эксперт без права голоса	Мамеков Мурат Мамырулы	Руководитель проекта Департамента управления активами АО «НУХ «Байтерек»

Секретарем Комитетов Совета директоров KazakhExport в течение 2018 года являлась Корпоратив-

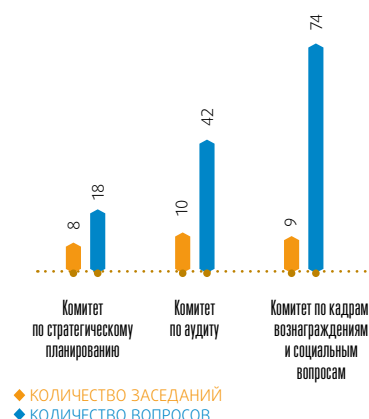
ный секретарь KazakhExport Давлетова А.Т.

Количество заседаний Комитетов Совета директоров

В течение 2018 года Комитетами Совета директоров KazakhExport были проведены заседания в очной форме по адресу KazakhExport, Холдинга и его дочерних организаций посредством видеоконференцсвязи.

В течение 2018 года Комитетами Совета директоров KazakhExport было рассмотрено в целом 134 вопроса.

Материалы, пояснительные записки для всестороннего рассмотрения вопросов были направлены Председателю и членам Комитетов Совета директоров KazakhExport в сроки, установленные Положениями о Комитетах Совета директоров KazakhExport, за 5 (пять) рабочих дней до даты проведения заседания Комитета.



Посещение заседаний Председателем и членами Комитетов Совета директоров

В течение 2018 года Председатели, члены Комитетов Совета ди-

ректоров KazakhExport и эксперты следующим образом посещали

заседания Комитетов Совета директоров KazakhExport:

ФИО Председателя/члена Комитета, экспертов	Посещение заседаний */**
Самакова Айткуль Байгазиевна	27/27
Суентаев Дамир Серкбаевич	27/27
Куатова Айнура Саиновна	27/27
Дильдяев Ярослав Григорьевич	27/27
Эксперт Комитета по аудиту Совета директоров, Руководитель проекта Департамента управления активами АО «НУХ «Байтерек Жапарова А.Е.	5/10
Эксперт Комитета по кадрам, вознаграждениям и социальным вопросам, Руководитель проекта Департамента управления активами АО «НУХ «Байтерек» Мамеков М.М.	7/7
Эксперт Комитета по стратегическому планированию, Руководитель проекта Департамента управления активами АО «НУХ «Байтерек» Мамеков М.М.	6/6

*Общее число заседаний, в которых принял участие член Комитета Совета директоров, эксперт;

** Общее число заседаний, в которых мог принять участие член Комитета Совета директоров, эксперт.

Посещение заседаний Комитетов Совета директоров KazakhExport в течение 2018 года в процентном выражении составляет:

- ◆ Председателями и членами Комитетов Совета директоров KazakhExport – 100%;
- ◆ экспертом Комитета по аудиту Совета директоров, Руководи-

телем проекта Департамента управления активами АО «НУХ «Байтерек» Жапаровой А.Е. – 50%;

- ◆ экспертом Комитета по кадрам, вознаграждениям и социальным вопросам, Комитета по стратегическому планированию, Руководителем проекта Департамента управления

активами АО «НУХ «Байтерек» Мамековым М.М. – 100%.

Мамеков М.М. не принимал участия на заседаниях Комитета по кадрам, вознаграждениям и социальным вопросам, Комитета по стратегическому планированию, состоявшихся 24 апреля 2018 года, 24 июля 2018 года в связи с нахождением в трудовом отпуске.

Оценка работы Совета директоров и диагностики корпоративного управления

В 2018 году Международная финансовая корпорация (IFC), входящая в группу Всемирного банка, провела оценку эффективности деятельности Совета директоров АО «ЭСК «KazakhExport» за 2017 год.

В соответствии с Кодексом корпоративного управления, Положения об оценке деятельности Совета директоров KazakhExport, эффективность деятельности Совета директоров оценивается на ежегодной основе. При этом, раз в три года такая оценка должна проводиться с привлечением независимой профессиональной организации.

Ключевой задачей оценки эффективности было получение объективной информации о текущей деятельности Совета, комитетов, корпоративного секретаря и сба-

лансированности состава СД, анализ индивидуального вклада директоров в работу Совета и комитетов, определение направлений дальнейшего развития практики работы СД.

Методология оценки строилась на основе лучшей международной практики по вопросам корпоративного управления.

В ходе оценки были проанализированы внутренние документы KazakhExport и протоколы заседаний, отчеты и планы работы Совета и комитетов, было проведено анкетирование членов Совета и комитетов, проведены индивидуальные интервью с участниками.

Регулярная практика независимой оценки эффективности деятель-

ности Совета директоров является одним из одним из индикаторов приверженности KazakhExport принципам лучшей практики корпоративного управления.

Комплексный анализ IFC был направлен на изучение основных направлений работы Совета директоров и позволяет определить общий и личный вклад каждого из его членов в достижение стратегических задач KazakhExport, а также при необходимости внести коррективы в его деятельность.

Результаты оценки и рекомендации экспертов IFC были обсуждены на заседании Совета директоров KazakhExport. По результатам оценки был разработан план действий по дальнейшему совершенствованию работы Совета директоров.

Конфликт интересов

В KazakhExport действует Политика по урегулированию корпоративных конфликтов и конфликта интересов, регламентирующая порядок и процедуры досудебного урегулирования конфликтов, а также действия органов, должностных лиц и работников KazakhExport в рамках данных вопросов.

В целях обеспечения своевременного урегулирования конфликта интересов в KazakhExport регулярно ведется реестр аффилированных лиц, который в установленном порядке доводится до сведения руководителей струк-

турных подразделений, исполнительного органа и органа управления KazakhExport.

В целях мониторинга и предупреждения потенциальных конфликтов интересов в KazakhExport, члены Совета директоров и Правления регулярно предоставляют информацию о своих аффилированных лицах.

Члены Совета директоров и Правления, работники KazakhExport, выполняют свои профессиональные функции добросовестно и разумно в интересах KazakhExport и Единственного акционера, избе-

гая конфликтов интересов и корпоративных конфликтов.

В Положении о Совете директоров KazakhExport предусмотрено, что член Совета директоров обязан:

1. В течение 7 (семи) дней со дня возникновения аффилированности предоставлять KazakhExport сведения о своих аффилированных лицах;
2. Воздерживаться от действий и не допускать ситуаций, которые приведут или потенциально способны привести к возникновению конфликта

между его интересами (или связанными с ним лиц) и интересами KazakhExport, а в случае возникновения немедленно информировать Совет директоров о наличии конфликта интересов;

3. Доводить до сведения Совета директоров информацию о предполагаемых сделках, в совершении которых он может быть признан заинтересованным лицом;
4. Воздерживаться от голосования по вопросам, в принятии решений, по которым у него имеется личная заинтересованность. При этом, член

Совета директоров должен незамедлительно раскрывать Совету директоров сам факт такой заинтересованности и основания ее возникновения.

С членом Совета директоров – независимым директором в KazakhExport заключается гражданско-правовой договор, отражающий условия соблюдения требований, предусмотренных внутренними нормативными документами KazakhExport, в том числе по вопросам корпоративных конфликтов и конфликта интересов.

В Положении о Правлении KazakhExport предусмотрено пра-

вило о том, что совмещение его членами должностей в органах управления в других организациях допустимо только с согласия Совета директоров KazakhExport.

Это способствует контролю за ситуацией, связанной с выявлением факторов возникновения конфликта интересов.

В течение 2018 года в KazakhExport Корпоративным секретарем не были отмечены случаи возникновения корпоративных конфликтов и конфликтов интересов в деятельности KazakhExport, его органов и должностных лиц.

Комплаенс

В KazakhExport действует система комплаенс-контроля, направленная на предупреждение комплаенс-рисков, связанных с несоблюдением требований законодательства Республики Казахстан, внутренних правил и процедур.

Процесс управления комплаенс-риском основывается на таких принципах, как независимость, системность, непрерывность и информированность.

Оперативное управление комплаенс-риском осуществляет Комплаенс-контролер, который подотчетен Совету директоров KazakhExport.

KazakhExport считает приоритетным для себя направление противодействие и предупреждение коррупционных и мошеннических факторов.

В рамках данного направления деятельности принята Политика противодействия коррупции, регулирующая вопросы организации, мер по противодействию коррупции среди персонала и должностных лиц KazakhExport, определяет виды коррупционных действий, регламентирует работу руководства KazakhExport, работников и Омбудсмана по реализации антикоррупционных мероприятий, а также определяет порядок обращения к Комплаенс-контролеру KazakhExport

о случаях коррупции или мошенничества в KazakhExport.

Внедрена система доверия – «горячая линия» и телефон доверия «Сенім», благодаря которым любой желающий из числа работников или клиентов KazakhExport, а также иных третьих лиц может обратиться к Комплаенс-контролеру с сообщениями о проявлениях случаев коррупции и/или мошенничества по телефону 8 (7172) 55 44 70 и на электронные почтовые адреса: k.kabsamatov@keg.kz или senim@keg.kz.

В течение 2018 года в KazakhExport не зафиксированы случаи совершения коррупционных или мошеннических действий.

Исполнительный орган

Правление является коллегиальным исполнительным органом KazakhExport и в своей деятельности руководствуется законодательством Республики Казахстан, Уставом KazakhExport и Положением о Правлении, утвержденным решением Совета директоров KazakhExport.

Правление формируется Советом директоров, который определя-

ет количественный состав, срок полномочий Правления, избрание его руководителя и членов, а также досрочное прекращение их полномочий. В соответствии с законодательством о страховой деятельности, количество членов Правления должно составлять не менее трех человек.

Решение о проведении заседания Правления принимается Председа-

телем Правления. Компетенция Правления определена законодательными актами Республики Казахстан, Уставом KazakhExport, Положением о Правлении KazakhExport. Единственный акционер вправе прекратить полномочия любого члена Правления и назначить нового согласно Уставу и внутренним документам KazakhExport. Члены Правления должны соответствовать требованиям, предъяв-

ляемым к руководящим работникам финансовых организаций.

Руководителем Правления KazakhExport является Председатель Правления. Решение об избрании каждого из кандидатов членом Правления принимается согласно Уставу.

Согласно решениям Совета директоров, в 2018 году Правление KazakhExport состояло из следующих лиц:

1. Исаков Руслан Викторович – Председатель Правления с 15 февраля 2016 года по настоящее время;
2. Бекхожин Ердан Ерланович – Член Правления с 2 октября 2014 года по настоящее время;
3. Жаксыбаев Рауан Омирбекович – Член Правления с 11 апреля 2016 года по настоящее время;
4. Жолдыбеков Куат Толегенович – Член Правления с 17 октября 2016 года по настоящее время;
5. Калигазин Аслан Ермакович – Член Правления с 1 октября 2018 года по настоящее время.

За отчетный период исполнительным органом KazakhExport проведено 58 очных заседаний, на которых было рассмотрено 305 вопросов и утверждено 157 документов.

Статистика посещаемости очных заседаний Правления KazakhExport его членами в 2018 году:

№	ФИО	Участие в заседаниях	в %
1.	Исаков Руслан Викторович	46 из 58	79
2.	Бекхожин Ердан Ерланович	48 из 58	82
3.	Жаксыбаев Рауан Омирбекович	49 из 58	84
4.	Жолдыбеков Куат Толегенович	55 из 58	94
5.	Калигазин Аслан Ермакович	13 из 58	22

Вознаграждение руководства

Основные принципы вознаграждения членов Правления отражены и регулируются Правилами вознаграждения руководящих работников по итогам работы за год, утвержденными Советом директоров KazakhExport.

Основные принципы:

- ◆ взаимосвязь вознаграждения с выполнением задач, отвечающих интересам Общества и акционера;
- ◆ простота и прозрачность принципов определения размера вознаграждения;
- ◆ зависимость размера вознаграждения от результатов деятельности.

Порядок, размер и условия выплаты вознаграждений, компенсации

расходов и премирования членам Совета директоров KazakhExport за исполнение ими своих обязанностей, включая независимых директоров, устанавливаются решением Единственного акционера KazakhExport.

Вознаграждение не выплачивается члену Совета директоров, являющемуся государственным служащим и членам Совета директоров, являющимися работниками Единственного акционера KazakhExport.

Соответственно, выплата вознаграждений осуществляется только членам Совета директоров – независимым директорам KazakhExport, другим членам Совета директоров вознаграждение за исполнение обязанностей члена Совета директоров не выплачивается.

KazakhExport руководствуется Правилами отбора, выплаты вознаграждения и компенсации расходов независимых директоров дочерних организаций АО «Национальный управляющий холдинг «Байтерек», утвержденными решением Правления акционерного общества «Национальный управляющий холдинг «Байтерек» от 04 апреля 2014 года (протокол № 09/14).

Основной целью Правил является содействие достижению стратегических целей Акционерного общества «Национальный управляющий холдинг «Байтерек» посредством внедрения лучших практик корпоративного управления в части привлечения и удержания наиболее квалифицированных специалистов для работы в Советах директоров дочерних организаций.

Корпоративная этика

Корпоративная этика является важной частью корпоративной культуры KazakhExport. С целью

развития данного направления работы по совершенствованию корпоративной культуры в

KazakhExport действует Кодекс деловой этики.

Целями Кодекса деловой этики является совершенствование, систематизация и регулирование отношений KazakhExport, направленных на повышение эффективности корпоративного управления и содействие успешному взаимодействию с работниками, клиентами, поставщиками, деловыми партнерами, заинтересованными лицами и уполномоченными государственными органами посредством применения общепринятых стандартов и норм делового поведения.

В соответствии с Кодексом деловой этики работники KazakhExport принимают на себя обязательство о соблюдении норм Кодекса.

KazakhExport действует в строгом соответствии с законодательством Республики Казахстан, общепринятыми принципами деловой этики и внутренними документами KazakhExport.

Служба внутреннего аудита

Целью создания системы внутреннего аудита в KazakhExport является защита интересов и прав единственного акционера KazakhExport, содействие достижению стратегических целей и задач за счет систематизированного и последовательного подхода к оценке и повышению эффективности процессов корпоративного управления, управления рисками и внутреннего контроля. В своей деятельности Служба внутреннего аудита KazakhExport учитывает все действующие Международные профессиональные стандарты внутреннего аудита и Кодекс этики внутренних аудиторов, принятые Международным Институтом внутренних аудиторов, руководствуется утвержденными внутренними нормативными документами по внутреннему аудиту.

В KazakhExport действует общепризнанная концептуальная модель внутреннего аудита, соответствующая Международным профессиональным стандартам

Отношения между Единственным акционером, членами Совета директоров и Правления KazakhExport строятся на взаимном доверии, уважении, подотчетности и контроле.

KazakhExport осуществляет свою деятельность, признавая верховенство Конституции, законов и других нормативных правовых актов Республики Казахстан по отношению к внутренним документам KazakhExport и не допуская принятия решений по личному усмотрению должностных лиц и иных работников KazakhExport.

В KazakhExport в соответствии с принципами корпоративного управления имеется институт Омбудсмана. В его функции входит сбор сведений несоблюдения положения Кодекса деловой этики KazakhExport, консультация работников, должностных лиц KazakhExport по положениям Ко-

декса деловой этики. В соответствии с Годовым аудиторским планом СВА на 2018 год было предусмотрено и выполнено в полном объеме 10 аудиторских заданий, в том числе оценка эффективности системы внутреннего контроля и системы управления рисками.

В 2018 году были актуализированы Методики оценки эффективности системы внутреннего контроля и оценки эффективности корпоративной системы управления рисками, которые утверждены Советом директоров 27 июля 2018 года (протокол № 7). По итогам проведенных оценок общий балл эффективности системы внутреннего контроля – 67% и эффективности корпоративной системы управления рисками – 74%.

На ежеквартальной основе СВА осуществляет мониторинг исполнения рекомендаций СВА и внешних аудиторов. С целью совершенствования и повышения квалификации работники СВА проходят постоянное обучение.

внутреннего аудита, при которой функции внутреннего аудита обособлены от функций внутреннего контроля и управления рисками. Внутренний аудит находится в режиме специального функционально-административного подчинения и подотчетности, обеспечивающем объективность аудиторов и независимость Службы внутреннего аудита. В рамках этой подотчетности органы управления KazakhExport обеспечивают надежной и актуальной информацией об уровне эффективности систем внутреннего контроля, корпоративного управления и управления рисками.

Советом директоров KazakhExport утвержден риск-ориентированный Годовой аудиторский план и программа аудита СВА, ключевые показатели деятельности СВА и ее руководителя.

Отчет о деятельности СВА на ежеквартальной основе предоставляется Комитету по аудиту и Совету директоров KazakhExport.

декса, инициация рассмотрения споров по нарушению положения Кодекса и участие в нем.

В KazakhExport в 2018 году внедрена «горячая линия – Сенім» (телефон и электронный почтовый адрес) для сбора конфиденциальных сообщений по фактам нарушения принципов и норм Кодекса деловой этики.

Омбудсмен KazakhExport инициирует рассмотрение споров по нарушению положений Кодекса деловой этики KazakhExport, в том числе в части конфликтов интересов и участвует в их урегулировании.

За 2018 год не имеется случаев поступления жалоб со стороны клиентов, партнеров и иных третьих лиц на нарушения работниками и должностными лицами KazakhExport требований законодательства Республики Казахстан или корпоративной этики.

При осуществлении своих функций СВА подтвердил Совету директоров свою независимость от влияния каких-либо лиц.

Совет директоров ежегодно оценивает эффективность работы СВА и ее руководителя на основе утвержденных ключевых показате-

лей деятельности. По итогам 2018 года деятельность СВА оценена как «эффективная».

Корпоративный секретарь

В течение 2018 года Корпоративным секретарем KazakhExport Давлетовой А.Т. проводилась работа по обеспечению своевременного исполнения руководителями подразделений и должностными лицами поручений Единственного акционера, Совета директоров и его комитетов. По итогам состоявшихся заседаний Совета директоров и его комитетов в течение одного-двух рабочих дней со дня подписания протокола, подразделениям были предоставлены выписки из протокола/решений.

Нарушений сроков подписания протоколов заседаний Совета директоров в течение 2018 года не было, протоколы были составлены и подписаны в срок не позднее 3 (трех) рабочих дней после его проведения.

Нарушений сроков подготовки и вынесения отчетов о работе Совета директоров, Корпоративного секретаря в течение 2018 года не было, отчеты были вынесены на рассмотрение Совету директоров согласно требованиям По-

ложения о Совете директоров KazakhExport – ежеквартально, до конца первого месяца, следующего за отчетным кварталом.

Обеспечивалось своевременное раскрытие информации об KazakhExport, о корпоративных событиях и иной информации в рамках требований законодательства Республики Казахстан и внутренних документов KazakhExport.

В течение 2018 года было осуществлено размещение на интернет-ресурсах Депозитария финансовой отчетности и KazakhExport информации о корпоративных событиях, во исполнение требований законодательства Республики Казахстан было направлено письмо-уведомление в Национальный Банк Республики Казахстан об изменении состава Совета директоров и определении количественного состава Совета директоров.

Замечаний или каких-либо санкций со стороны уполномоченного органа по раскрытию информации в 2018 году не было.

В соответствии с пунктом 4 Правил раскрытия информации Единственному акционеру АО «ЭСК «KazakhExport» о решениях, принятых Советом директоров АО «ЭСК «KazakhExport», утвержденным решением Совета директоров АО «ЭСК «KazakhExport» от 18 мая 2017 года, в течение 2018 года были направлены письма своевременно (в течение трех рабочих дней после подписания протокола).

В течение 2018 года проводился мониторинг законодательства Республики Казахстан и членам Совета директоров KazakhExport была направлена в форме рассылки информация о внесенных изменениях и дополнениях в некоторые законодательные акты Республики Казахстан.

В течение 2018 года Корпоративным секретарем KazakhExport Давлетовой А.Т. осуществлялись консультации подразделений по вопросам, выносимым на рассмотрение Совета директоров и его комитетов.

Внешний аудит

Работа по внешнему аудиту финансовой отчетности в 2018 году проведена ТОО «КПМГ-Аудит», с которым заключен договор на период 2015–2018 годов.

В соответствии с Политикой по организации и проведению внешнего аудита, внешний аудитор должен следовать принципу ротации партнера по проекту каждые пять лет.

Если выбирается внешний аудитор, осуществлявший внешний аудит в предыдущем году, таким внешним аудитором подготавливается план преемственности партнера по проекту, который

предоставляется на рассмотрение Комитету по аудиту Совета директоров KazakhExport. Подготовка плана преемственности партнера по проекту не требуется, в случае выбора другого внешнего аудитора, отличного от предыдущего.

Согласно Кодексу этики, оказание ряда не связанных с аудитом финансовой отчетности неаудиторских услуг может привести к возникновению конфликта интересов, влияющих на независимость внешнего аудитора.

С целью обеспечения независимости суждения внешнего аудитора,

осуществляющего аудит финансовой отчетности, аудит по налогам, аудит специального назначения запрещается приобретение и/или получение KazakhExport услуг данного аудитора по ведению бухгалтерского учета и составлению финансовой отчетности.

Для определения возникновения угрозы независимости для внешнего аудитора при получении услуг KazakhExport руководствуется законодательством РК и ВНД KazakhExport, в том числе Политикой по организации и проведению внешнего аудита.



Великая пирамида Гизы

Пирамида Хеопса (Хуфу) – памятник архитектурного искусства Древнего Египта, единственное из «Семи чудес света», сохранившееся до наших дней, и самое древнее из них.

08

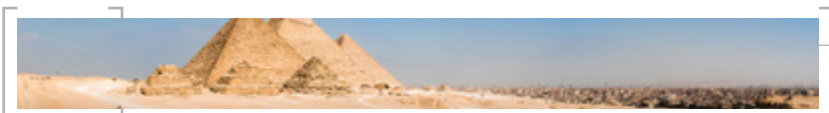
Пирамида Хеопса – самая крупная из пирамид, построенных на плато Гизы.

Ее основание покоится на природном скальном возвышении высотой 12–14 м.

Первоначальная высота пирамиды – 146,7 метра, но позже верхушка была утрачена и сейчас ее высота составляет – 137,3 метра.

До 1880 года пирамида считалась самым высоким сооружением в мире.

Управление рисками





Ключевые события 2018 года • Обращение Председателя Совета директоров • Обращение Председателя Правления • 1. О компании KazakhExport • 2. Стратегия развития • 3. Операционные результаты деятельности • 4. Финансовые результаты деятельности • 5. Практика закупок • 6. Основные цели и задачи на 2019 год • 7. Корпоративное управление • **8. Управление рисками** • 9. Кадровая политика • 10. Политика в области социальной ответственности • 11. Благотворительность и спонсорство • 12. Финансовая отчетность •

Система управления рисками

Система управления рисками является неотъемлемой составляющей деятельности KazakhExport и направлена на идентификацию, оценку и мониторинг всех существенных рисков, а также на принятие мер по снижению их уровня, которые могут негативно влиять на финансовую устойчивость и репутацию.

В соответствии с требованиями Национального Банка Республики Казахстан и лучшими практиками корпоративного управления внедрена регулярная отчетность по рискам, где Правление и Совет директоров KazakhExport на периодической основе получают информацию о ситуации по рискам, включая карту рисков, отчеты по рискам. По мере необходимости Правлению и Совету директоров предоставляются данные о существенных изменениях в рисках.

KazakhExport на регулярной основе предоставляет отчетность по рискам Национальному Банку Республики Казахстан.

Разработано и утверждено Положение о системе внутреннего контроля KazakhExport. Организация системы внутреннего контроля предусматривает построение KazakhExport системы управления, способной быстро реаги-

ровать на риски, осуществлять контроль над основными и вспомогательными бизнес-процессами и ежедневными операциями KazakhExport.

По состоянию на 1 января 2019 года за отчетный период Департаментом по управлению рисками KazakhExport совместно со структурными подразделениями была проведена комплексная идентификация и оценка рисков KazakhExport. По итогам данной работы были разработаны и утверждены регистр рисков, матрица бизнес-процессов, рисков и контролей, построена карта рисков и План мероприятий по управлению высокими и критическими рисками с закреплением сроков исполнения мероприятий и ответственных лиц.

Согласно Регистру рисков KazakhExport, на конец 2018 года идентифицированы 49 рисков, из них 1 риск находится в критической зоне, 38 – имеют высокий приоритет, 10 – третьи по приоритетности.





Ключевые события 2018 года • Обращение Председателя Совета директоров • Обращение Председателя Правления • 1. О компании KazakhExport • 2. Стратегия развития • 3. Операционные результаты деятельности • 4. Финансовые результаты деятельности • 5. Практика закупок • 6. Основные цели и задачи на 2019 год • 7. Корпоративное управление • **8. Управление рисками** • 9. Кадровая политика • 10. Политика в области социальной ответственности • 11. Благотворительность и спонсорство • 12. Финансовая отчетность •

Ключевые риски и мероприятия по их управлению

Риски	Мероприятия
Риск неисполнения плана по финансовому экономическому обоснованию (ФЭО)	Расширение базы данных по отечественным предприятиям, осуществляющих экспорт. Встречи с клиентами, зарубежными банками, потенциальными зарубежными партнерами. Активные PR-мероприятия на постоянной основе. Оптимизация внутренних бизнес-процессов по основной деятельности (на постоянной основе).
Риск неисполнения плановых показателей по принимаемым объемам обязательств	Расширение базы данных по отечественным предприятиям, осуществляющих экспорт. Быстрое реагирование на поступающие запросы по страхованию на постоянной основе.
Риск применения Национальным Банком Республики Казахстан мер раннего реагирования, ограниченных мер воздействия (комплаенс-риск), либо санкций	Осуществление надлежащего внутреннего контроля за соблюдением норм действующего законодательства, в том числе регулирующего страховую деятельность (на постоянной основе).
Валютный риск	Постоянный контроль валютных позиций. Проведение стресс-тестирования/ чувствительности изменения валютных курсов, ежеквартально. Мониторинг соблюдения лимитов на валютную позицию на ежемесячной основе.
Кредитный риск – риск потери денежных средств, размещенных в банках второго уровня ввиду дефолта	Контроль и мониторинг финансового состояния финансовых организаций – контрагентов Общества (на ежеквартальной основе). Размещение средств исключительно в банках второго уровня, соответствующих требованиям Регламента по управлению финансовыми активами и пассивами Общества (на постоянной основе). Мониторинг лимитов и процесса распределения временно свободной ликвидности в Обществе (на ежемесячной основе). Мониторинг отчетности временно-свободных денежных средств (на ежемесячной основе).
Риск обесценивания портфеля ценных бумаг	Постоянный мониторинг финансового состояния эмитентов. Эффективное управление казначейским портфелем. Контроль Советом по управлению активами и пассивами.



Ключевые события 2018 года • Обращение Председателя Совета директоров • Обращение Председателя Правления • 1. О компании KazakhExport • 2. Стратегия развития • 3. Операционные результаты деятельности • 4. Финансовые результаты деятельности • 5. Практика закупок • 6. Основные цели и задачи на 2019 год • 7. Корпоративное управление • **8. Управление рисками** • 9. Кадровая политика • 10. Политика в области социальной ответственности • 11. Благотворительность и спонсорство • 12. Финансовая отчетность •

Перечень проведенных мероприятий по совершенствованию корпоративной системы управления рисками

- ◆ утверждены и действуют Лимиты ответственности (страховых сумм) по отдельным договорам страхования/перестрахования, (в том числе совокупности договоров страхования и перестрахования) в разрезе классов (видов) страхования;
- ◆ утверждена и действует Политика по управлению рисками KazakhExport.
- ◆ утвержден План на случай чрезвычайных обстоятельств и обеспечения непрерывности деятельности KazakhExport;





Woolworth Building

небоскрёб в Нью-Йорке,
построенный в 1910—1913 годах
как штаб-квартира розничной
сети F. W. Woolworth Company.

09

Самое высокое здание мира в 1913—1930 годах. Через сто лет после постройки по-прежнему входит в список пятидесяти высочайших небоскрёбов США. В 1972 году этот небоскрёб был объявлен национальной исторической достопримечательностью.

Кадровая политика





Ключевые события 2018 года • Обращение Председателя Совета директоров • Обращение Председателя Правления • 1. О компании KazakhExport • 2. Стратегия развития • 3. Операционные результаты деятельности • 4. Финансовые результаты деятельности • 5. Практика закупок • 6. Основные цели и задачи на 2019 год • 7. Корпоративное управление • 8. Управление рисками • **9. Кадровая политика** • 10. Политика в области социальной ответственности • 11. Благотворительность и спонсорство • 12. Финансовая отчетность •

Человеческий капитал – это основной стратегический ресурс, имеющий первостепенное значение для достижения стоящих перед KazakhExport целей и задач.

Политика управления человеческим капиталом в KazakhExport осуществляется по следующим стратегическим направлениям:

- ◆ формирование прозрачной и открытой системы подбора и оценки персонала;
- ◆ повышение эффективности труда;
- ◆ обеспечение постоянного обучения и развития персонала;
- ◆ развитие корпоративной культуры.

В KazakhExport проводится системная работа по укреплению

и развитию человеческого капитала, создаются комфортные условия для карьерного роста и продвижения, обучения, а также материального и морального благополучия работников.

По состоянию на 31 декабря 2018 года численность персонала составила 65 штатных единиц (в 2017 году – 51 единица). 27 июля 2018 года Советом директоров была утверждена новая организационная структура с увеличением численности на дополнительные 14 единиц.

Увеличение численности инициировано с целью увеличения охвата экспортно-ориентированных субъектов предпринимательства реализуемыми мерами поддержки, продвижения региональных продуктов на зарубежные рынки, совершенствования существующих бизнес-процессов.

В соответствии со Стратегией развития KazakhExport предусмотрено открытие 14 зарубежных представительств в странах приоритетного и высокого интереса (в 8 странах). Из них в 2018 году было выделено 4 штатных единицы.

В процентном соотношении доля работников фронт-офиса составляет 40%, мидл-офиса – 34%, бэк-офиса – 12%.

Средний возраст работников KazakhExport составляет 35 лет. По категориям доля работников руководящего состава составляет 29,5%, работников неруководящего состава – 70,5%. По гендеру среди руководителей доля женщин составляет 44,4%. Среди общего количества работников доля женщин составляет 36%, мужчин – 64%.

По итогам 2018 года коэффициент текучести кадров составил 6%.

Подбор и адаптация персонала

В KazakhExport осуществляется открытый и прозрачный отбор кандидатов на вакантные должности на конкурсной основе. Система подбора персонала основана на равном подходе к кандидатам

при трудоустройстве и недопущении ограничения прав кандидатов. Отбор кадров производится исходя из оценки профессиональных и личностных компетенций кандидата.

Действует система адаптации новых работников для оказания поддержки по эффективной интеграции новых работников в производственную среду.

Обучение и развитие персонала

В KazakhExport действует система внешнего и внутреннего обучения персонала с внедрением современных технологий. Обеспечен доступ к электронной библиотеке книг с помощью мобильного приложения, организованы языковые курсы. Все работники KazakhExport

прошли обучение по профилю деятельности.

В 2018 году в KazakhExport создана единица бизнес-тренера для увеличения охвата партнеров и банков второго уровня продуктам АО «ЭСК «KazakhExport», во всех

17 региональных подразделениях АО «ФРП «ДАМУ», НПП «Атамекен», АО «Аграрной кредитной корпорации» продуктам АО «ЭСК «KazakhExport» были проведены обучающие семинары по деятельности и мерам поддержки KazakhExport.

Оценка эффективности деятельности работников

В KazakhExport действует система оценки эффективности деятельности работников, на основании ключевых показателей деятельности (далее – КПД), что обеспе-

чивает привязку вознаграждения к результатам деятельности работников.

КПД позволяет мотивировать к достижению результатов высокоэффективных сотрудников и, напротив, определять работников, имеющих области для развития.

Оплата труда и мотивация работников

В целях обеспечения справедливого вознаграждения труда в KazakhExport с 2017 года внедрена система грейдирования, разработанная совместно с внешними консультантами международной

консалтинговой компанией «Нау Group». Система грейдирования предусматривает измерение и определение ценности каждой должности в достижении стратегических целей для обеспечения

конкурентоспособного уровня заработной платы работников с учетом оценки рыночного уровня оплаты труда.

Социальное обеспечение

Социальная поддержка направлена на повышение привлекательности KazakhExport как работодателя, создание комфортных условий для персонала и повы-

шение их мотивации. Основные направления социального обеспечения работников предусматривают предоставление работникам следующих мер социальной под-

держки: оказание материальной помощи и добровольное медицинское страхование (страхование на случай болезни) работников и членов семьи работников.

Кадровый резерв и преемственность

В KazakhExport политика в области кадрового резерва формируется в рамках Единого кадрового резерва АО «НУХ «Байтерек» (далее – ЕКР).

Ежегодно наиболее перспективные и эффективные сотрудники KazakhExport участвуют в отборочных турах для вхождения в кадровый резерв.

В 2018 году в ЕКР включены 7 работников KazakhExport, из них 1 – повышен в 2018 году с должности директора подразделения на должность Управляющего директора.

Охрана труда

В KazakhExport действует «Инструкция по безопасности и охране труда для работников АО «ЭСК «KazakhExport». В соответствии с Инструкцией регулярно проводятся инструктажи по безопасности и охране труда в KazakhExport.

За 2018 год нарушений Инструкции не было, происшествия не зарегистрированы.



Великая Китайская Стена

Один из крупнейших и древнейших памятников архитектуры в мире, является одним из новых семи чудес света, частью объекта Всемирного наследия ЮНЕСКО.

10

Ключевые события 2018 года • Обращение Председателя Совета директоров • Обращение Председателя Правления • 1. О компании KazakhExport • 2. Стратегия развития • 3. Операционные результаты деятельности • 4. Финансовые результаты деятельности • 5. Практика закупок • 6. Основные цели и задачи на 2019 год • 7. Корпоративное управление • 8. Управление рисками • 9. Кадровая политика • **10. Политика в области социальной ответственности** • 11. Благотворительность и спонсорство • 12. Финансовая отчетность •

Социальная ответственность – это ответственность KazakhExport, как корпоративного члена KazakhExport и относится ко всем сферам функционирования KazakhExport, включая социальную и экономическую сферы. KazakhExport подтверждает свое стремление к такому осуществлению хозяйственной деятельности, которое учитывает интересы и способствует устойчивому развитию всех заинтересованных сторон.

KazakhExport ставит перед собой следующие цели путем реализации мероприятий в области корпоративной социальной ответственности:

- ♦ внесение вклада в поддержание высокого уровня экономического развития страны;

- ♦ способствование социальному прогрессу KazakhExport;
- ♦ создание сплоченного, социально защищенного, творческого и экономически мотивированного коллектива работников;
- ♦ улучшение условий труда и отдыха, повышение безопасности труда работников в соответствии с лучшими мировыми стандартами;
- ♦ достижение и поддержание статуса современной высокоэффективной и социально-ответственной KazakhExport.

Политика в области социальной ответственности



11

Принципы оказания спонсорской и/или благотворительной помощи:

- ◆ наличие объективной необходимости (целесообразности) оказания спонсорской и/или благотворительной помощи;
- ◆ прозрачность и ответственность при принятии решений;
- ◆ практическая эффективность мероприятий по оказанию спонсорской и/или благотворительной помощи;
- ◆ наличие в годовом бюджете средств для оказания спонсорской и/или благотворительной помощи;
- ◆ контроль за целевым расходованием средств, выделенных в рамках средств по оказанию спонсорской и/или благотворительной помощи;
- ◆ позитивное воздействие на повышение имиджа KazakhExport.

Основными направлениями оказания спонсорской помощи являются поддержка:

- ◆ мероприятий по поручению Президента Республики Казахстан, Премьер-Министра Республики Казахстан, Руководителя Администрации Президента Республики Казахстан, органа управления KazakhExport, в соответствии с решениями исполнительного органа KazakhExport;
- ◆ мероприятий в связи с чрезвычайными ситуациями природного и техногенного характера;
- ◆ социальных проектов;
- ◆ международных конференций, форумов с участием Главы государства, членов Правительства Республики Казахстан, членов органа управления и исполнительного органа KazakhExport.

Основными направлениями оказания благотворительной помощи являются поддержка инвалидов, детских домов, иных некоммерческих организаций социальной сферы.

Благотворительность и спонсорство



Меркурий Тауэр

Многофункциональный комплекс,
входящий в Московский
международный деловой центр
«Москва-Сити»

12

Высота башни составляет 306 метров (75 надземных этажей и 5 этажей подземного паркинга), общая площадь — 173 960 м². В здании предусмотрены 2 независимых железобетонных каркаса, что сделало «Меркурий» устойчивым к землетрясениям силой до 6 баллов.

Финансовая отчетность



Финансовая отчетность

С полным финансовым отчетном KazakhExport, включая заключение аудитора, можно ознакомиться на корпоративном сайте:

https://keg.kz/rubric/o_nas/otchetnost/finansovaya_otchetnost

Отчет о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2018 года

	2018 г. тыс. тенге	2017 г. тыс. тенге
АКТИВЫ		
Денежные средства и их эквиваленты	26,871,413	27,045,334
Депозиты в банках	11,099,359	8,436,945
Инвестиционные ценные бумаги:		
- оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход	7,435,977	-
- оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	1,511,226	-
Финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи	-	8,576,549
Дебиторская задолженность по страхованию и перестрахованию	1,014,713	956,700
Доля перестраховщиков в резервах по договорам страхования	509,093	834,419
Основные средства	71,662	46,593
Текущий налоговый актив	92,632	216,116
Отложенные налоговые активы	24,455	6,361
Прочие активы	15,726	44,540
Всего активов	48,646,256	46,163,557
ОБЯЗАТЕЛЬСТВА		
Резервы по договорам страхования	4,885,796	3,406,628
Кредиторская задолженность по страхованию и перестрахованию	36,764	154,984
Заем, полученный от АО «Самрук-Казына»	212,512	276,573
Прочие обязательства	201,514	137,210
Всего обязательств	5,336,586	3,975,395
СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ		
Акционерный капитал	37,100,000	37,100,000
Дополнительно оплаченный капитал по займу, полученному по ставке ниже рыночной от АО «Самрук-Казына»	732,819	732,819
Стабилизационный резерв	7,904	62,114
Резерв непредвиденных рисков	510,942	-
Резерв изменений справедливой стоимости ценных бумаг	(1,267,664)	(1,849,217)
Нераспределенная прибыль	6,225,669	6,142,446
Всего собственного капитала	43,309,670	42,188,162
Всего обязательств и собственного капитала	48,646,256	46,163,557

Отчет о прибылях и убытках

	2018 г. тыс. тенге	2017 г. тыс. тенге
Начисленные страховые премии, брутто	2,679,063	1,905,462
Начисленные страховые премии, переданные перестраховщикам	(562,370)	(571,988)
Начисленные страховые премии, нетто	2,116,693	1,333,474
Изменение в резерве по незаработанным премиям, брутто	(707,365)	(904,701)
Доля перестраховщиков в изменении резерва по незаработанным премиям, брутто	(366,915)	219,335
Заработанные страховые премии, нетто	1,042,413	648,108
Претензии оплаченные	(55,817)	(1,382,188)
Возмещение по регрессному требованию	450	1,242,081
Изменение в резервах по договорам страхования, брутто	(771,803)	(175,806)
Изменение в доле перестраховщиков в резервах по договорам страхования	41,589	83,852
Претензии оплаченные, нетто	(785,581)	(232,061)
Процентные доходы, рассчитанные с использованием метода эффективной процентной ставки	2,896,843	2,856,172
Прочие процентные доходы	102,896	133,914
Процентные расходы	(29,185)	(33,370)
Чистый доход от изменения справедливой стоимости инвестиционных ценных бумаг, оцениваемых по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прибыли или убытка за период	61,006	-
Чистая прибыль от операций с иностранной валютой	612,379	65,109
Чистые комиссионные доходы/(расходы)	2,135	(408)
Общие административные расходы	(1,162,595)	(891,030)
Убытки от обесценения долговых финансовых активов	(691,790)	-
Прочий операционный доход, нетто	4,207	16,373
Прибыль до вычета подоходного налога	2,052,728	2,562,807
Расход по подоходному налогу	(467,176)	(431,511)
Прибыль за год	1,585,552	2,131,296
Прочий совокупный доход, за вычетом подоходного налога		
Статьи, которые были реклассифицированы или могут быть впоследствии реклассифицированы в состав прибыли или убытка:		
Резерв изменений справедливой стоимости (финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи):		
- Чистое изменение справедливой стоимости	239,197	234,699
- Чистое изменение справедливой стоимости, перенесенное в состав прибыли или убытка	(1,435)	-
Прочий совокупный доход за год, за вычетом подоходного налога	237,762	234,699
Общий совокупный доход за год	1,823,314	2,365,995

Отчет о движении денежных средств

	2018 г. тыс. тенге	2017 г. тыс. тенге
ДВИЖЕНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ОТ ОПЕРАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ		
Прибыль до вычета подоходного налога	2,052,728	2,562,807
Корректировки:		
Изменения в резервах, за вычетом доли перестраховщика	1,804,494	777,320
Амортизация дисконта и премий	66,729	62,733
Износ и амортизация	15,681	11,779
Процентный расход по займу, полученному от АО «Самрук-Қазына»	29,185	33,370
Убытки от обесценения долговых финансовых активов	691,790	-
Чистый доход от изменения справедливой стоимости инвестиционных ценных бумаг, оцениваемых по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прибыли или убытка за период	(61,006)	-
Процентные доходы, рассчитанные с использованием метода эффективной процентной ставки	(2,896,843)	(2,856,172)
Прочие процентные доходы	(102,896)	(133,914)
Нереализованная курсовая разница	(601,197)	65,109
Потоки денежных средств от операционной деятельности до изменений операционных активов и обязательств	998,665	686,269
(Увеличение)/уменьшение операционных активов		
Депозиты в банках	(2,568,687)	(4,013,453)
Дебиторская задолженность по страхованию и перестрахованию	(59,298)	(211,142)
Прочие активы	26,771	(32,451)
Увеличение/(уменьшение) операционных обязательств		
Кредиторская задолженность по страхованию и перестрахованию	(118,220)	133,566
Прочие обязательства	63,186	68,519
Чистое использование денежных средств от операционной деятельности до полученного вознаграждения и уплаты подоходного налога	(1,657,583)	(3,531,929)
Подоходный налог уплаченный	(367,057)	(394,332)
Вознаграждение полученное	2,513,306	2,643,031
Вознаграждение уплаченное	(786)	(925)
Поступление/(использование) денежных средств от/(в) операционной деятельности	487,880	(1,284,155)
ДВИЖЕНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ОТ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ		
Приобретение основных средств и нематериальных активов	(31,183)	(39,590)
Потоки денежных средств использованные в инвестиционной деятельности	(31,183)	(39,590)
ДВИЖЕНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ОТ ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ		
Выпуск акций	-	13,900,000
Погашение займа, полученного от АО «Самрук-Қазына»	(92,460)	(92,460)
Дивиденды уплаченные	(639,389)	(32,956)
Потоки денежных средств (использованных в)/от финансовой деятельности	(731,849)	13,774,584
Чистое (уменьшение)/увеличение денежных средств и их эквивалентов	(275,152)	12,450,839
Влияние изменений валютных курсов на величину денежных средств и их эквивалентов	101,231	(43,062)
Денежные средства и их эквиваленты по состоянию на начало года	27,045,334	14,637,557
Денежные средства и их эквиваленты по состоянию на конец года	26,871,413	27,045,334

Отчет об изменениях в капитале

тыс. тенге	Акционерный капитал	Дополнительно оплаченный капитал по займу, полученному по ставке ниже рыночной от АО «Самрук-Қазына»	Стабилизационный резерв	Резерв непредвиденных рисков	Резерв изменений справедливой стоимости ценных бумаг	Нераспределенная прибыль	Всего собственного капитала
Остаток на 1 января 2017 года	23,200,000	732,819	24,450	226,361	(2,083,916)	3,855,409	25,955,123
Общий совокупный доход							
Прибыль за год	-	-	-	-	-	2,131,296	2,131,296
Прочий совокупный доход							
Статьи, которые были реклассифицированы или могут быть впоследствии реклассифицированы в состав прибыли или убытка:							
Чистое изменение справедливой стоимости	-	-	-	-	234,699	-	234,699
Всего прочего совокупного дохода	-	-	-	-	234,699	-	234,699
Общий совокупный доход за год	-	-	-	-	234,699	2,131,296	2,365,995
Операции с собственниками, отраженные непосредственно в составе собственного капитала							
Выпуск акций	13,900,000	-	-	-	-	-	13,900,000
Дивиденды выплаченные	-	-	-	-	-	(32,956)	(32,956)
Перевод в резерв непредвиденных рисков	-	-	-	(226,361)	-	226,361	-
Перевод из стабилизационного резерва	-	-	37,664	-	-	(37,664)	-
Всего операций с собственниками	13,900,000	-	37,664	(226,361)	-	155,741	13,867,044
Остаток на 31 декабря 2017 года	37,100,000	732,819	62,114	-	(1,849,217)	6,142,446	42,188,162

тыс. тенге	Акционерный капитал	Дополнительно оплаченный капитал по займу, полученному по ставке ниже рыночной от АО «Самрук-Казына»	Стабилизационный резерв	Резерв непредвиденных рисков	Резерв изменений справедливой стоимости ценных бумаг	Нераспределенная прибыль	Всего собственного капитала
Остаток на 1 января 2018 года	37,100,000	732,819	62,114	-	(1,849,217)	6,142,446	42,188,162
Эффект от перехода на МСФО (IFRS) 9 по состоянию на 1 января 2018 года	-	-	-	-	343,791	(406,208)	(62,417)
Пересчитанный остаток по состоянию на 1 января 2018 года	37,100,000	732,819	62,114	-	(1,505,426)	5,736,238	42,125,745
Общий совокупный доход	-	-	-	-	-	1,585,552	1,585,552
Прибыль за год	-	-	-	-	-	-	-
Прочий совокупный доход	-	-	-	-	237,762	-	237,762
Статьи, которые были реклассифицированы или могут быть впоследствии реклассифицированы в состав прибыли или убытка:	-	-	-	-	237,762	-	237,762
Чистое изменение справедливой стоимости	-	-	-	-	237,762	-	237,762
Всего прочего совокупного дохода	-	-	-	-	237,762	-	237,762
Общий совокупный доход за год	-	-	-	-	237,762	1,585,552	1,823,314
Операции с собственниками, отраженные непосредственно в составе собственного капитала	-	-	-	-	-	(639,389)	(639,389)
Дивиденды выплаченные	-	-	-	-	-	(639,389)	(639,389)
Перевод в резерв непредвиденных рисков	-	-	-	510,942	-	(510,942)	-
Перевод из стабилизационного резерва	-	-	(54,210)	-	-	54,210	-
Всего операций с собственниками	-	-	(54,210)	510,942	-	(1,096,121)	(639,389)
Остаток на 31 декабря 2018 года	37,100,000	732,819	7,904	510,942	(1,267,664)	6,225,669	43,309,670

Контактная информация

Адрес: Республика Казахстан,
г. Нур-Султан, проспект Мәңгілік Ел, дом 55 А, блок Б.

Call-center: +7 (7172) 95 56 56

Внутренний номер: 197, 120, 138, 133, 104, 117, 200 (Алматы)

E-mail: info@keg.kz, export@keg.kz